

ОТВЕТЫ К ГОС. ЭКЗАМЕНУ

1. Безработица, ее типы, способы измерения, социально–экономические последствия. Государственная политика содействия занятости.

Безработица – это социально–экономическое явление, при котором часть экономически активного населения оказывается незанятой.

Экономические причины безработицы:

1. Низкая цена рабочей силы (зарплата), которую устанавливает покупатель (работодатель).

2. Высокая цена рабочей силы (зарплата), которую требует ее продавец или профсоюз.

3. Отсутствие стоимости, а соответственно и цены рабочей силы.

Таким образом, основной причиной возникновения безработицы является нарушение равновесия на рынке рабочей силы. Это неравновесие особенно усиливается в периоды экономических спадов, войн, стихийных бедствий и т.п.

Существует достаточно много форм безработицы, но наиболее важными из них являются три: **фрикционная, структурная и циклическая.**

Состояние занятости и безработицы характеризуют следующие статистические показатели:

- неинституциональное население Чнн;
- численность занятых Чз;
- численность безработных Чб;
- численность лиц, не входящих в состав рабочей силы Чнрс.

Уровень и динамика этих показателей в макроэкономике зависят от ряда факторов: демографического, половозрастного, этнического, социального состава населения, соотношения спроса и предложения на рынке труда в отдельных регионах и отраслях.

Необходимо максимально полно реализовать возможности государственной политики занятости.

Проведение активной политики способствует ускорению структурных реформ в народном хозяйстве, росту общественной производительности труда, снижению социальной напряженности в обществе, сохранению «человеческого капитала». Переход от политики сдерживания растущей безработицы в России к политике профилактики и минимизации безработицы является наиболее важной задачей органов занятости на местах, а также других ведомств и социальных партнеров, которые призваны решать эти задачи.

Активизация занятости возможна путем стимулирования предпринимательства и самозанятости, массовой профессиональной подготовки и переподготовки кадров, организации общественных работ, а также помощи в трудоустройстве, в особенности людям, испытывающим при этом особые сложности.

2. Инфляция: содержание, причины, виды, социально–экономические последствия. Антиинфляционная политика

Инфляция – это долговременное, устойчивое увеличение общего уровня цен на товары и услуги, поступающие на внутренний рынок государства.

Скрытая инфляция наблюдается, в основном, в нерыночной экономике, в которой цены и заработные платы контролируются и определяются государством. Она проявляется в виде товарного дефицита, ухудшения качества выпускаемых товаров.

Открытая инфляция проявляется в форме роста цен на товары и услуги. Бумажные деньги обесцениваются, возникает избыточная денежная масса, не обеспеченная соответствующим количеством товаров и услуг.

В зависимости от темпов роста различают следующие виды инфляции.

– **ползучей** называется инфляция, которая демонстрирует рост цен не менее 10% ежегодно. Специалисты считают данный тип инфляции как элемент нормального развития экономики, так как незначительная инфляция способна при определённых условиях стимулировать развитие производства, модернизацию его структуры;

– **галопирующая** инфляция подразумевает годовой рост цен от 10 до 50 %. Данный тип инфляции опасен для экономики, и требует реализации срочных антиинфляционных мер;

– **гиперинфляция**, характеризующаяся высокими либо чрезвычайно высокими темпами. В разных источниках указываются разные критерии. Это может быть рост цен свыше 100 % за 3 года.

К внешним причинам инфляции относятся: отрицательное сальдо внешнеторгового платёжного балансов; неблагоприятная конъюнктура на мировом рынке, например, падение цен на экспортируемые товары; рост цен на импортируемую продукцию; увеличение внешнего долга.

К числу внутренних причин инфляции относятся: деформация народнохозяйственной структуры; наращивание и одновременное падение эффективности инвестиций; отстаивание отраслей потребительского сектора; недостатки в системе управления и механизме денежного обращения.

Государственная политика регулирования доходов заключается в их перераспределении, используя при этом прямые и косвенные методы.

Прямые методы регулирования доходов населения заключаются в перераспределении доходов через государственный бюджет с помощью дифференцированного налогообложения различных групп получателей дохода и разного рода социальных выплат; установление минимального уровня заработной платы на законодательном уровне.

К косвенным методам регулирования доходов населения относятся: благотворительные фонды, группы, союзы, объединения; льготное налогообложение малоимущих слоёв населения; предоставление бесплатных услуг государственного образования и здравоохранения малоимущим группам населения.

3. Макроэкономическая политика государства, ее цели, инструменты, основные направления. Краткосрочная и долгосрочная экономическая политика.

Макроэкономическая политика – экономическая политика государства, направленная на решение основных проблем национальной экономики. Основной целью макроэкономической политики является решение проблем национальной экономики.

Основные макроэкономические задачи (цели):

- 1–достижение устойчивого экономического роста
- 2–минимизация уровня инфляций, т.е. минимизация роста цен.
- 3–обеспечение полной занятости

Между этими целями существует противоречивая связь: экономический рост сопровождается снижением безработицы и ростом цен (инфляция), поэтому правительству любой страны приходится выбирать приоритетное направление макроэкономической политики, либо обеспечение экономического роста и снижение безработицы при допущении роста цен, либо снижение темпов инфляции при сокращении экономического роста и повышении уровня безработицы.

Виды макроэкономической политики:

Фискальная политика представляет собой меры, которые предпринимает правительство с целью стабилизации экономики с помощью изменения величины доходов и/или расходов государственного бюджета (поэтому фискальную политику также называют бюджетно-налоговой политикой.)

Целями фискальной политики как любой стабилизационной (антициклической) политики, направленной на сглаживание циклических колебаний экономики, являются обеспечение:

- 1) стабильного экономического роста;
- 2) полной занятости ресурсов (прежде всего решение проблемы циклической безработицы);
- 3) стабильного уровня цен (решение проблемы инфляции).

Фискальная политика – это политика регулирования правительством прежде всего совокупного спроса. Регулирование экономики в этом случае происходит с помощью воздействия на величину совокупных расходов. Однако некоторые инструменты фискальной политики могут использоваться для воздействия и на совокупное предложение через влияние на уровень деловой активности. Фискальную политику проводит правительство.

Инструментами фискальной политики выступают расходы и доходы государственного бюджета, а именно:

- 1) государственные закупки;
- 2) налоги;
- 3) трансферты.

Различают краткосрочную, среднесрочную и долгосрочную экономическую политику.

4. Циклический характер развития современной экономики. Теории экономического цикла.

Динамика важнейших макроэкономических показателей (уровень производства, занятость, уровень цен и др.) подвержена циклическим колебаниям, отражающим фактически колебания экономической активности. При этом под экономическим циклом понимают временной интервал между двумя качественно одинаковыми состояниями экономической конъюнктуры. Основной фазой, имеющей определяющее значение для всего экономического цикла, является кризис.

В целом выделяют три основные точки зрения на причины экономических циклов.

1. Экономические циклы обусловлены причинами внешними по отношению к экономике. Среди конкретных внешних факторов, порождающих кризисы в экономике и обуславливающих циклический характер ее развития, называют самые разные: войны, революции, политические события, миграцию населения, научные открытия, солнечную активность, воздействие природных факторов и др.

2. Сторонники второй позиции утверждают, что цикличность – явление внутреннее, присущее самой экономической системе, и порождается недостаточным потреблением по сравнению с производством, превышением производства средств производства над производством предметов потребления, нарушениями в области денежного обращения.

3. Циклический характер развития экономики вызван совокупностью как внешних, так и внутренних факторов. В данном случае внутренние факторы – основные, тогда как внешние дают толчок для начала кризисных явлений.

К краткосрочным циклам относят циклические явления продолжительностью 3–3,5 года. В рамках краткосрочного цикла происходит обновление отдельных элементов основного капитала, т. е. средств производства, а цикличность обуславливается возможным дисбалансом спроса и предложения на потребительском рынке.

К среднесрочным циклам относят так называемые промышленные (или классические) циклы.

Продолжительность долгосрочных циклов составляет 45–50 лет. Считается, что приблизительно раз в 45–50 лет все рассмотренные выше циклы совпадают в своей кризисной фазе, накладываясь друг на друга.

Теории экономического цикла.

1. Теории внешних факторов.
2. Теория промышленных циклов.
3. Теория перенакопления капитала.
4. Кредитно–денежная теория.
5. Кейнсианская теория цикла.
6. Теория нововведений.
7. Теория недопотребления.
8. Монетарная теория цикла.

5. Экономическая роль государства: цели, направления и инструменты регулирования

Экономическая роль государства в самом общем виде проявляется в том, что оно выполняет определённые экономические функции.

Во-первых, государство обеспечивает правовую основу деятельности экономических агентов, потребителей и производителей.

Во-вторых, устраняет и компенсирует недостатки рыночного хозяйственного механизма.

В-третьих, государственный сектор осуществляет государственную экономическую политику.

В самом общем плане в механизме экономической политики можно выделить следующие важнейшие этапы и элементы:

- процесс ее формирования,
- механизм реализации,
- оценка и обратная связь, предполагающая корректировку политики в зависимости от ее результатов.

В процессе формирования экономической политики определяются ее важнейшие цели и направления. Среди целей экономической политики выделяются общие и особенные. Общие цели экономической политики в рыночной экономике мало меняются с течением времени или со сменой правительств.

Этими целями являются:

1. формирование благоприятных условий для социально-экономического развития общества,
2. рост уровня жизни всех слоев населения страны;
3. повышение эффективности национальной экономики;
4. повышение конкурентоспособности национальной экономики в мировом хозяйстве.

Реализация всех направлений экономической политики предполагает достижение этих общих целей. Вместе с тем существуют и более конкретные специальные цели экономической политики, определяемые особенностями данного этапа экономического развития, особенностями развития данной страны.

В частности, к ним относятся:

- поддержание высоких и стабильных темпов экономического роста,
- снижение безработицы и достижение полной занятости,
- снижение инфляции и достижение стабильности цен,
- снижение уровня незагруженных производственных мощностей, полное использование производственного аппарата,
- модернизация производственного аппарата в соответствии с требованиями современной научно-технической революции (НТР),
- стимулирование научно-технического прогресса, развития науки и техники,
- справедливое распределение и перераспределение доходов,
- сокращение дефицита внешнеторгового и платежного балансов.

6. Трансакционные издержки: сущность и классификация.

Под трансакционными издержками понимаются затраты взаимодействия субъектов экономики. Этот вид издержек включает любые необходимые затраты ресурсов, которые не направлены непосредственно на производство экономических благ, но обеспечивают успешную реализацию данного процесса.

Трансакционные издержки фирмы, как и трансформационные, бывают постоянными и переменными. К переменным относят затраты, которые растут с увеличением числа трансакций: издержки контроля, принятия решений, а также затраты, связанные с переговорами и поиском информации, и т.д. Постоянные не зависят от объема трансакций и состоят, в первую очередь, из затрат на создание и поддержание структур управления сделками (setup and running costs). В их число входят издержки по организации новых отделов внутри компании, регистрация и «запуск» «дочерних структур» для развития нового бизнеса. На макроуровне примером постоянных трансакционных затрат может послужить создание рынка нового товара (услуги) либо (в еще более глобальном аспекте) переход экономики на рыночные рельсы. Иногда также говорят о существовании «трансакционного капитала». Он состоит из основного (инвестиционный трансакционный капитал) и оборотного.

В зависимости от механизма зарождения трансакционных издержек различают:

- внутренние (управленческие);
- внешние (рыночные);
- политические (издержки политического рынка).

Внешние (рыночные) трансакционные издержки.

Классифицировать рыночные издержки можно следующим образом:

- расходы на подготовку контракта (поиск информации);
- расходы на заключение контракта (переговоры и принятие решений);
- расходы на мониторинг и отстаивание своих интересов.

Внутренние (управленческие) трансакционные издержки.

Данный вид издержек связан с выполнением заключенных фирмой трудовых контрактов. Для простоты предположим, что сами трудовые соглашения – уже заключены, и теперь необходимо обеспечить их успешную реализацию (расходы, связанные непосредственно с заключением сделки мы относим к «рыночным»).

Политические издержки

В частности, к политическим трансакционным затратам относятся: затраты на создание и поддержание властных структур. Они включают в себя: издержки по созданию правовой системы, исполнительного и полицейского аппарата, судов и т.д. Этот список можно дополнить такими важными элементами политической «надстройки», как партии, общественные движения и лоббистские структуры, которые непосредственно участвуют в «политической игре».

7. Экономический рост: сущность, факторы, типы, модели, качество

Экономический рост – постоянное увеличение объемов товаров и услуг, произведенных за определенный период времени (обычно за год). Может измеряться как в физическом выражении (тонны, метры, штуки и т. д.), так и в стоимостном.

Первый способ более надежен, так как позволяет исключить воздействие инфляции, но не универсален, поскольку при расчете темпов роста трудно рассчитать общий показатель для производства разных изделий.

Второй способ употребляется чаще, однако не всегда возможно до конца «очистить» его от инфляционных наслоений. На макроэкономическом уровне основными показателями динамики экономического роста являются: а) увеличение объема ВВП; б) темпы роста ВВП в расчете на душу населения; в) темпы роста промышленного производства в целом, по отраслям и на душу населения.

Различают **экстенсивный и интенсивный** типы экономического роста.

В первом случае рост достигается путем количественного увеличения факторов производства и базируется на старой технико–технологической базе.

Во втором – за счет роста производительности труда, использования новой техники и технологии, т. е. за счет качественных факторов. С развитием и освоением современных достижений науки и техники интенсивные факторы роста становятся преобладающими.

В реальной жизни экстенсивный и интенсивный типы экономического роста в чистом виде не существуют. Имеет место их переплетение и взаимодействие. Экономический рост является главным и единственным источником повышения уровня и качества жизни населения.

Факторы, обеспечивающие экономический рост:

1). Факторы предложения: Природные ресурсы. Недостаток природных ресурсов может существенно ограничивать возможности роста. В то же время можно назвать страны, которые имеют весьма ограниченные природные ресурсы, но достигли высоких темпов роста. Таким примером может быть Япония. В то же время значительные природные ресурсы во многих развивающихся странах не означают автоматического преодоления экономической отсталости. Это означает, что только эффективное использование ресурсов ведёт к ЭР.

2). Факторы совокупного спроса (уровень цен, потребительские расходы, государственные расходы, инвестиционные расходы, чистый объем экспорта). Все факторы, воздействующие на совокупный спрос, в конечном счёте оказывают влияние и на экономический рост.

3). Социокультурные и институциональные факторы. ("воля к развитию"), которая может иметь место в силу различных установок общественного сознания, а также традиции, обычаи. Институциональные преграды могут проявляться в неэффективной системе государственного регулирования экономики, отсутствии продуманной законодательной основы для экономической деятельности.

8. Фирма в рыночной экономике: основные типы, соотношение права собственности и контроля, целевая функция.

Фирма – это самостоятельный экономический субъект, занимающийся коммерческой и производственной деятельностью и обладающий обособленным имуществом. Фирма – понятие широкое, поскольку представляет собой организацию, владеющую предприятием и ведущую на нем свою производственно–хозяйственную деятельность.

Теория фирмы прежде всего содержит два основных подхода, посредством которых познаются процесс ее возникновения, суть, а также законы и принципы функционирования.

1. Технологический подход (или функциональный). Его суть заключена в том, что всегда можно найти ту производственную функцию, которая характеризует наибольший объем выпуска при абсолютно различных альтернативных сочетаниях факторов производства и уровне технологического развития на определенный момент времени.

2. Институциональный подход занимается вовсе не исследованием процесса стремления фирмы к максимизации получаемой прибыли. Данный подход позволяет объяснить сам принцип возникновения фирмы как экономического субъекта, ее функционирования и в конечном счете – уход с рынка.

Основными типами фирм в рыночной экономике являются частные коммерческие (прибыльные) предприятия, государственные (общественные) предприятия и частные некоммерческие (неприбыльные) организации.

Частные коммерческие предприятия– это фирмы, которые создаются для извлечения экономических выгод (прибыли) и в своей деятельности преследуют эту цель.

Государственное предприятие – это структурная единица государственного предпринимательского сектора, в которой государство владеет контрольным пакетом акций или играет решающую роль в управлении.

Частные некоммерческие организации – это организации, созданные для удовлетворения каких–либо общественных нужд и которые по закону не могут распределять между своими собственниками или управляющими полученные после возмещения затрат прибыли.

Функции современной фирмы:

1. Производственная функция.
2. Коммерческая функция.
3. Финансовая функция.
4. Счетная функция.
5. Административная функция.
6. Правовая функция.

9. Прибыль как экономическая категория. Виды прибыли.

Прибыль (англ. profit) экономическая категория, выражающая конечные результаты хозяйственной деятельности отдельного предприятия, отрасли, народного хозяйства в целом; одна из основных форм стоимости прибавочного продукта; одна из форм чистого дохода.

В зарубежной литературе приводятся различные определения прибыли:

Прибыль – это доход тех, кто обеспечивает экономику предпринимательскими способностями или нормальной прибылью.

Прибыль – это вознаграждение предпринимателя за риск, новые идеи и усилия, которые он вкладывает в бизнес.

Классификация видов прибыли предприятия в разрезе предлагаемых классификационных признаков приведена в таблице.

Таблица 1 – Классификация прибыли

«Признаки классификации»	«Виды прибыли»
1. «Характер отражения в учете»	«Бухгалтерская прибыль» «Экономическая прибыль»
2. «Характер деятельности предприятия»	«Прибыль от обычной деятельности» «Прибыль от чрезвычайных событий»
3. «Основные виды хозяйственных операций предприятия»	«Прибыль от реализации продукции» «Прибыль от внереализационных операций»
4. «Основные виды деятельности предприятия»	«Прибыль от операционной деятельности» ««Прибыль от инвестиционной деятельности» Прибыль от финансовой деятельности»
5. «Состав формирующих элементов»	«Маржинальная прибыль» «Валовая прибыль» «Чистая прибыль»
6. «Характер налогообложения»	«Налогооблагаемая прибыль» «Прибыль не подлежащая налогообложению»
7. «Характер инфляционной очистки» и	«Прибыль номинальная» «Прибыль реальная»
8. «Достаточность уровня формирования»	«Низкая прибыль» «Нормальная прибыль» «Высокая прибыль»
9. «Рассматриваемый период формирования»	«Прибыль предшествующего периода» «Прибыль отчетного периода» «Прибыль планового периода (планируемая прибыль)»
10. «Характер использования»	«Капитализируемая прибыль» Потребленная прибыль»
11. «Значение итогового результата хозяйствования»	«Положительная прибыль (прибыль в обычном ее понимании)» «Отрицательная прибыль (убыток)»

Главное предназначение прибыли в современных условиях хозяйствования – отражение эффективности производственно–сбытовой деятельности предприятия. Это обусловлено тем, что в величине прибыли должно находить отражение соответствие индивидуальных затрат предприятия, связанных с производством и реализацией своей продукции и выступающих в форме себестоимости, общественно необходимых затрат, косвенным выражением которых должна явиться цена изделия. Увеличение прибыли в условиях стабильности оптовых цен свидетельствуют о снижении индивидуальных затрат предприятия на производство и реализацию продукции.

10. Современная денежно–кредитная политика ЦБ РФ и её инструменты

Денежно–кредитная политика (ДКП) является составной частью экономической политики государства, главные стратегические цели которой – обеспечение экономического роста и повышения благосостояния населения. Объектами регулирования выступают спрос и предложение на денежном рынке, изменяющиеся в результате действий денежных властей, частных банков и небанковских организаций. Предметами регулирования являются банковские резервы, процентная ставка и валютный курс. Конечная цель денежно–кредитной политики – поддержание ценовой стабильности, устойчивости национальной валюты, долговременного экономического роста.

Методы денежно–кредитного регулирования принято делить на общие и селективные.

Общие (косвенные) методы позволяют воздействовать на рынок ссудных капиталов в целом. К ним относятся: регулирование официальной процентной ставки (ставки рефинансирования), управление обязательными резервами, операции на открытом рынке с ценными бумагами.

Селективные (прямые) методы предполагают прямое регулирование конкретных видов банковских операций и кредитование отдельных секторов экономики. До 70–х годов XX в. абсолютное большинство центральных банков промышленно развитых стран придерживались применения прямых инструментов, а с 80–х годов в денежно–кредитной политике преобладают косвенные инструменты.

Основные инструменты и методы, которыми может пользоваться Банк России, определены Законом РФ «О Центральном банке РФ (Банке России)».

Методы контроля и регулирования денежной массы включают:

- установление процентных ставок по операциям ЦБ РФ;
- определение нормативов обязательных резервов, депонируемых коммерческими банками в ЦБ РФ (резервные требования);
- операции на открытом рынке;
- рефинансирование банков и кредиты правительству;
- валютные интервенции;
- операции с государственными ценными бумагами в рамках обслуживания государственного долга;
- установление целевых ориентиров роста денежной массы;
- количественные кредитные ограничения;
- эмиссию облигаций от своего имени (от имени Банка России).

11. Организация безналичного денежного оборота в России

Основной частью денежного оборота является безналичный денежный оборот, в котором движение денег происходит путем перечислений по счетам в кредитных организациях или зачетов взаимных требований (клиринг).

Замещение расчетов наличными деньгами безналичными платежами и их рациональная организация в условиях рыночной экономики имеют важное значение для регулирования денежного обращения, образования банковских ресурсов, организации кредитных отношений, контроля за работой предприятий и сокращения издержек обращения, связанных с денежными расчетами.

В безналичном денежном обороте деньги функционируют в качестве средства платежа. Это определяется тем, что перечисления по счетам не обусловлены временем движения материальных ценностей, которые они опосредуют, погашение денежных обязательств происходит после их возникновения. При зачете взаимных требований на счетах в банках отражается лишь дебетовое или кредитовое сальдо, которое полностью погашается, а сумма зачитываемых средств включается в объем безналичного денежного оборота.

Безналичные расчеты проводятся на основании расчетных документов установленной Центральным банком формы и с соблюдением соответствующего документооборота. Безналичный оборот реализуется через соответствующие методы организации безналичных расчетов.

В зависимости от способа платежа, вида расчетных документов и организации документооборота в банке можно выделить следующие основные формы безналичных расчетов между плательщиками и получателями: расчеты платежными поручениями, по аккредитиву, чеками, по инкассо, платежными карточками.

Основой безналичных расчетов являются межбанковские расчеты. Расчеты между банками на территории России производятся, как уже отмечалось, через расчетно-кассовые центры, созданные Центральным банком РФ. Банковские операции по расчетам могут осуществляться и по корреспондентским счетам банков, открываемых друг другу на основе межбанковских соглашений.

Основные принципы организации безналичных расчетов в РФ

1. Предприятия всех форм собственности обязаны хранить свои средства на счетах в банках. В кассах предприятий разрешается держать лишь небольшие суммы наличных денег в пределах лимита.
2. Основная часть безналичных расчетов должна осуществляться через банк.
3. Требование платежа должно выставляться либо перед отгрузкой товара, либо вслед за ней.
4. Оплата клиентом банка полученных товаров и услуг осуществляется банком только с согласия обслуживаемого юридического или физического лица.
5. Формы безналичных расчетов платежей, допускаемые положением ЦБ РФ, выбираются предприятием по своему усмотрению.

12. Цели, задачи и функции мегарегулятора финансового рынка в России

Мегарегулятором финансового рынка РФ выступает Центральный Банк РФ.

Центральные банки являются регулирующим звеном в банковской системе, поэтому основные цели их деятельности – укрепление денежного обращения, защита и обеспечение устойчивости национальной денежной единицы и ее курса по отношению к иностранным валютам, развитие и укрепление банковской системы страны, обеспечение эффективного и бесперебойного осуществления расчетов.

Традиционно центральный банк должен решать пять основных задач – он призван быть:

1) эмиссионным центром страны, т.е. пользоваться монопольным правом на выпуск банкнот;

2) органом регулирования экономики денежно–кредитными методами, т.е. проводить денежно–кредитную и валютную политику;

3) «банком банков», т.е. совершать операции не с торгово–промышленной клиентурой, а преимущественно с банками данной страны: хранить их кассовые резервы, размер которых устанавливается законом; предоставлять им кредиты (кредитор последней инстанции); осуществлять контроль и надзор, поддерживая необходимый уровень стандартизации и профессионализма в национальной кредитной системе;

4) банкиром правительства, т.е. поддерживать государственные экономические программы и размещать государственные ценные бумаги, предоставлять кредиты и выполнять расчетные операции для правительства, хранить (официальные) золотовалютные резервы;

5) главным расчетным центром страны, выступая посредником между другими банками страны при выполнении безналичных расчетов.

В большинстве стран эти задачи центральных банков закреплены законодательством, особенно две первые – самые главные

В качестве «банка банков» центральный банк предоставляет кредитным институтам возможность рефинансирования. При этом по закону центральный банк вправе ограничить коммерческие банки страны в кредитных средствах. Наиболее распространены два вида операций центрального банка с кредитными институтами: покупка и продажа чеков и векселей, в том числе казначейских; залоговые операции с ценными бумагами, векселями и платежными требованиями.

К основным функциям, осуществляемым подавляющим большинством центральных банков, целесообразно отнести регулирующую, контролирующую и обслуживающую. Все остальные являются дополнительными функциями.

13. Понятие, виды и характеристика основных направлений современной финансовой политики РФ

Финансовая политика страны является важной составляющей экономической политики. Для того, чтобы экономика развивалась эффективно, необходимо поддерживать сбалансированность финансовой политики. От того насколько грамотно будет построена финансовая политика зависят темпы развития как определенных отраслей, таких как промышленность, сельское хозяйство, связь, транспорт, так и экономики в целом.

Финансовая политика государства включает в себя бюджетно–налоговую политику, а также инвестиционную политику, социальную политику. В составе финансовой политики основополагающая роль отводится бюджетной политике, которая оказывает влияние на формирование финансовой базы для развития государства. В основу бюджетной политики положены стратегические цели развития страны, которые сформулированы в указах Президента Российской Федерации, Концепции долгосрочного социально–экономического развития России на период до 2020 г., Основных направлениях деятельности Правительства РФ, а также основные положения Бюджетного послания Президента РФ о бюджетной политике.

Сократились темпы роста мировой экономики. Внешние источники никак не могут увеличить возможности доходной части федерального бюджета. В связи с этим, проект федерального бюджета будет складываться в условиях снижения прогнозируемых доходов.

В таких условиях бюджетная политика России направлена на решение следующих основных задач:

- обеспечение сбалансированности в долгосрочной перспективе при учете того, что будет обязательное исполнение всех обязательств государства и выполнение задач, представленных в указах Президента РФ;
- оптимизация структуры расходов федерального бюджета (выявление резервов и перераспределение в пользу приоритетных направлений и проектов);
- развитие программно–целевых методов управления (базой для планирования бюджета должны стать программы, проводимые государством);
- обеспечение сбалансированности пенсионной системы;
- развитие налоговой системы России и повышение ее конкурентоспособности.

Бюджетная политика нацелена на сокращение уровня нефтегазового дефицита федерального бюджета. Помимо этого, также необходимо предусмотреть в пределах установленных параметров бюджета механизмы, которые поспособствуют возможному перераспределению ресурсов для осуществления определенных дополнительных мер, которые будут осуществлять поддержку различных отраслей экономики, отраслей социальной сферы, рынка труда в случае того, если ухудшится кризисная ситуация на мировой арене.

14. Современная финансовая система России: понятие и структура.

Характеристика сфер и звеньев финансовой системы

Финансовая система – это совокупность взаимосвязанных сфер и звеньев финансовых отношений, посредством которых осуществляется распределение, формирование и использование фондов денежных средств. В финансовую систему включаются финансовые учреждения страны, обслуживающие денежное обращение и регулирование финансовой деятельности.

Поскольку финансы являются носителями распределительных отношений, то это распределение происходит, прежде всего между различными хозяйствующими субъектами. Поэтому в общей совокупности финансов, образующих финансовую систему, можно выделить следующие крупные сферы:

- 1) общегосударственные финансы;
- 2) финансы предприятий и организаций (хозяйствующих субъектов);
- 3) кредитно – банковскую систему;
- 4) фондовый рынок;
- 5) система государственных финансовых органов.

Звенья первой сферы – относятся централизованные финансы (общегосударственные финансы) используются для регулирования экономики и финансовых распределительных отношений на макроуровне.

Звенья второй сферы – относятся децентрализованные финансы (финансы хозяйствующих субъектов) поскольку именно в этой сфере формируются преобладающая доля финансовых ресурсов.

Возглавляет систему финансовых органов РФ Министерство финансов РФ, которое является исполнительным органом, обеспечивающим проведение единой финансовой, бюджетной, налоговой и валютной политики и осуществляющим общее руководство организацией финансов в РФ.

Центральный банк РФ является органом государственного управления и осуществляет государственное руководство в области банковской деятельности.

Счетная палата РФ является органом финансового контроля за своевременным исполнением всех статей федерального бюджета. Федеральное казначейство контролирует проведение бюджетной политики в целом. Федеральная налоговая служба входит в систему центральных органов государственного управления. Таможенная служба является источником пополнения государственной казны, и возглавляет её ФТС РФ. Финансовые институты:

1. Бюджетные фонды (БФ).
2. Внебюджетные фонды ВБФ.
3. Децентрализованные Фонды (ДФ).
4. Страховые фонды.
5. Государственный и муниципальный кредит.
6. Валютно–денежная система (ВДС).
7. Финансы предприятий различных форм собственности.

15. Финансовые ресурсы, их источники, виды, направления использования, формы организации

Финансовые ресурсы – (англ. financial resources) – денежные средства, формируемые в результате экономической и финансовой деятельности, в процессе создания и распределения валового национального продукта. Аккумулируются государством и хозяйствующими субъектами и используются в качестве источника поддержания и развития производства, удовлетворения социальных потребностей населения, обеспечения функционирования сферы обращения. В странах с централизованной управляемой экономикой преобладающую долю составляют финансовые ресурсы государства и муниципальных образований, тогда как в странах с рыночной экономикой существенную часть финансовых ресурсов представляет предпринимательский капитал, однако и централизуемые государственные и муниципальные финансовые ресурсы могут быть значительными.

Основными источниками финансирования являются как заемные средства Центрального банка, привлеченные средства контрагентов так и собственные средства: уставный капитал, прибыль от финансово–хозяйственной деятельности, амортизационные отчисления и др.

Уставный капитал представляет собой сумму средств, предоставленных собственниками для обеспечения основной деятельностью организации. Содержание категории «уставный капитал» зависит от организационно–правовой формы предприятия: для акционерного общества – совокупная номинальная стоимость акций всех типов;

Среди внутренних источников финансовых ресурсов важнейшими являются прибыль и амортизационные отчисления.

Амортизационные отчисления представляют собой денежное выражение стоимости износа основных фондов и нематериальных активов

Прибыль – основной источник формирования резервного капитала (фонда). Этот капитал предназначен для возмещения непредвиденных потерь и возможных убытков от хозяйственной деятельности, т.е. является страховым по своей природе. Порядок формирования резервного капитала определяется нормативными документами, регулирующими деятельность предприятия данного типа, а также его уставными документами.

Специфическим источником средств являются фонды специального назначения и целевого финансирования.

Еще один источник внутренних резервов – добавочный капитал – образуется в результате прироста стоимости имущества, выявленной в результате переоценки, получения эмиссионного дохода (от дополнительной эмиссии акций, продажи акций выше номинала), безвозмездного получения ценностей или имущества от других предприятий и лиц (как правило, носят строго целевой характер). В уставных документах может предусматриваться создание неделимого фонда сверх суммы уставного капитала, фонд используется как финансовый ресурс.

16. Финансовый контроль, его задачи и принципы. Виды, формы и методы финансового контроля

Финансовый контроль – форма реализации контрольной функции финансов. Он пронизывает всю систему денежных отношений, возникающих в процессе распределения и перераспределения ВВП и части национального богатства в связи с формированием и использованием централизованных и децентрализованных денежных средств на всех уровнях власти и во всех звеньях национальной экономики. Данная система денежных отношений служит объектом финансового контроля.

Функциональное назначение контроля заключается, прежде всего, в успешной реализации финансовой политики государства, обеспечении формирования и эффективного использования финансовых ресурсов во всех сферах экономики и в конечном счете в создании условий для стабильного развития государства.

Основная цель контроля – объективно изучить фактическое положение дел на проверяемом объекте и выявить или предупредить отрицательные моменты, негативно влияющие на исполнение управленческих решений.

Для анализа сущности государственного финансового контроля значимыми являются следующие положения:

1. Финансовый контроль является одной из разновидностей деятельности органов государственной власти и органов местного самоуправления.
2. Осуществление финансового контроля есть форма государственного регулирования определенных финансово–производственных отношений.
3. Финансовый контроль действителен, когда он взаимосвязан со всеми функциями финансов и системой управления.
4. Финансовый контроль – способ соблюдения нормативно–правовых норм хозяйствующими субъектами. Финансы успешно функционируют только в том случае, когда они хорошо организованы и управляемы, нацелены на достижение конкретных задач развития экономики и повышения жизненного уровня населения. Назначение финансового контроля – содействовать успешной реализации финансовой политики государства.

Задачи государственного финансового контроля: правильность формирования и исполнения бюджета и внебюджетных фондов; проверка состояния целевого и эффективного расходования финансовых ресурсов государства и органов местного самоуправления, законности и рациональности использования государственной и муниципальной собственности; правильность ведения бухгалтерского учета и достоверность отчетности; контроль за соблюдением действующего законодательства в области налогообложения, валютной, таможенной и банковской деятельности. Этот перечень не исчерпывает всех задач финансового контроля, тем более что эти задачи уточняются и изменяются вместе с изменениями финансового законодательства.

17. Финансовый механизм, его структурные элементы и назначение. Направления совершенствования финансового механизма

Финансовый механизм представляет собой совокупность способов организации финансовых отношений, применяемых обществом для обеспечения условий социально-экономического развития. Финансовый механизм включает виды, формы, методы организации финансовых отношений и способы их количественного определения.

Структура финансового механизма включает различные элементы, соответствующие многочисленным финансовым отношениям. Множество финансовых взаимосвязей предопределяет большое количество видов, форм и методов их организации, т.е. элементов финансового механизма. Государство устанавливает: а) методы распределения созданного продукта, б) национального дохода, в) формы денежных накоплений. А также предусматривает виды платежей, 3) определяет принципы и направления использования государственных финансовых ресурсов и т.д.

В зависимости от особенностей отдельных подразделений экономики, на основе построения финансовой системы, финансовый механизм подразделяется на финансовый механизм хозяйствующих субъектов, страховой механизм, механизм государственных и муниципальных финансов. Каждая из этих сфер включает соответствующие структурные звенья. Так, механизм государственных финансов включает бюджетный механизм, механизм внебюджетных фондов, механизм государственного кредита, финансовый механизм государственных (унитарных, казенных) предприятий.

В соответствии с территориальным делением механизм государственных и муниципальных финансов делится на финансовый механизм федерации, субъектов федерации, муниципальных образований.

Структура финансового механизма с точки зрения его воздействия на общественное воспроизводство включает такие функциональные звенья, как механизм мобилизации финансовых ресурсов, механизм финансирования, механизм стимулирования, механизм санкций и т.д.

Все сферы и звенья финансового механизма являются составными частями единого целого, взаимосвязаны и взаимозависимы. Вместе с тем, каждое из них относительно самостоятельно. Это требует постоянного согласования всех составляющих финансового механизма. Важнейшим условием действенности финансового механизма является внутренняя увязка его структурных и функциональных звеньев.

В современных условиях развития сферы государственных финансов представляется актуальной разработка методологии совершенствования управления государственными финансами на основе оценки результативности бюджетных расходов, которую могли бы использовать органы государственной власти всех уровней, способствующей повышению эффективности управления расходной частью бюджета, а также обеспечению социально-экономической стабильности и развитию территорий.

18. Финансы коммерческих организаций. Источники финансовых ресурсов и направления их использования

Финансы предприятия – это экономические, денежные отношения, возникающие в результате движения денег и образующиеся на этой основе денежные потоки, связанные с функционированием создаваемых на предприятиях денежных фондов.

Функции финансов:

1. Фондообразующая функция предполагает оптимизацию источников финансирования.

2. Инвестиционно–распределительная функция относится к распределению всего ресурсного потенциала предприятия по отдельным структурным подразделениям, географическим сегментам бизнеса, отдельным видам деятельности или каким–либо другим аспектам функционирования предприятия.

3. Обеспечивающая функция финансов проявляется двояко. Во–первых, финансы предприятия должны обеспечивать удовлетворение интересов его собственников посредством увеличения стоимости компании и получения прибыли, приводящей к росту собственного капитала. Во–вторых, что еще более важно для предприятия, финансы обслуживают его оперативную и стратегическую деятельность через систему расчетных отношений. Все расчеты с государством, другими предприятиями, своими работниками предприятие осуществляет, как правило, в денежном виде.

4. Контрольная функция финансов заключается в том, что контроль за эффективным использованием всех ресурсов предприятия осуществляется на практике с помощью финансовых показателей, которые характеризуют ритмичность и своевременность расчетов со всеми контрагентами, финансовые результаты деятельности предприятия в целом и отдельных сегментов, стабильность финансового состояния, положение предприятия на рынке, а также его финансовые потоки.

Финансовые ресурсы предприятия, направляемые на его развитие, формируются за счет:

- амортизационных отчислений;
- прибыли, получаемой от всех видов хозяйственной и финансовой деятельности;
- дополнительных паевых взносов участников в товариществах;
- средств, получаемых от выпуска облигаций;
- средств, мобилизуемых при помощи выпуска и размещения акций в акционерных обществах открытого и закрытого типов;
- долгосрочного кредита банка и других кредиторов (кроме облигационных займов);
- других законных источников (например, добровольных безвозмездных взносов предприятий, организаций, граждан).

19. Финансы некоммерческих организаций: содержание, принципы, особенности функционирования

Финансы некоммерческих организаций – это отношения, связанные с формированием и использованием финансовых ресурсов организаций для достижения целей деятельности, предусмотренных в уставе организации. При этом некоммерческая организация может выполнять один или несколько видов деятельности, не запрещенных законодательством РФ и соответствующих целям деятельности организации. Предпринимательскую деятельность некоммерческая организация может осуществлять исключительно в целях, ради которых она создана. Подобное ограничение устанавливается законодательством, чтобы предотвратить занятие более прибыльной деятельностью в ущерб основной, отвечающей целям ее создания.

Финансы некоммерческих организаций представлены разнообразными финансовыми отношениями, складывающимися по поводу формирования и использования денежных фондов различного назначения:

- с органами государственной власти и органами местного самоуправления по поводу получения бюджетных средств и их использования;

- с другими организациями и физическими лицами по поводу формирования внебюджетных источников доходов (взносов учредителей, паевых и членских взносов, целевых поступлений, включая гранты, пожертвования, а также доходов от осуществления предпринимательской и иной приносящей доход деятельности) и их использования.

Принципы формирования и использования финансовых ресурсов некоммерческих организаций зависят от методов их хозяйствования. Основными принципами формирования и использования финансовых ресурсов при сметном финансировании будут:

- определение объема бюджетных ассигнований на базе нормирования отдельных видов расходов, т.е. определения потребности в средствах, необходимых для возмещения текущих и капитальных затрат в целях обеспечения содержания и нормального функционирования учреждения;

- целевое назначение бюджетных ассигнований в соответствии с кодами бюджетной классификации;

- строгая регламентация бюджетных средств по назначению (в соответствии с установленными законодательством нормами расходов) и времени (в рамках финансового года и отдельных кварталов);

- выделение бюджетных ассигнований в меру выполнения оперативно-сетевых показателей деятельности учреждения и с учетом использования ранее отпущенных средств;

- контроль за обоснованным планированием ассигнований и рациональным и экономным использованием средств.

20. Система счетов бухгалтерского учета и двойная запись

Структуру информационной системы бухгалтерского учета определяет двойная запись на счетах. Счета выступают в качестве элементов системы бухгалтерского учета, а двойная запись характеризует связи между элементами, направление движения информации между ними. Благодаря двойной записи на счетах информационная система бухгалтерского учета обретает динамизм, способность отражать не только количественную и качественную характеристику экономической информации, но и движение ее потоков.

Система счетов – это способ текущего отражения хозяйственных операций и получения обобщающих показателей хозяйственной деятельности, средство раздельного отражения определенным образом сгруппированных хозяйственных средств, их источников и процессов. Графически счета можно представить в виде таблиц, в которых делаются учетные записи.

Записи на счетах в зависимости от характера учитываемых объектов ведутся в различных измерителях: натуральных, трудовых и денежных. Однако для получения обобщенных показателей необходим денежный измеритель.

Движение хозяйственных средств показывается в учете в виде увеличения или уменьшения соответствующей балансовой статьи.

Увеличения или уменьшения средств и их источников отражаются раздельно, поэтому счет делится на две части: левую и правую. Одна из них (левая) называется дебетом, а другая (правая) – кредитом.

Для каждого объекта учета открываются отдельные счета.

Итоги записей сумм операций по дебету и кредиту счета носят название оборота. Разность между суммами, проставленными на одной стороне счета, и суммами, указанными на другой его стороне, называется остатком, или сальдо. Остатки могут быть дебетовыми или кредитовыми в зависимости от того, превышает ли дебет кредит или наоборот. Для определения нового остатка сначала складывают оборот, отражающий увеличение средств, с начальным остатком, а затем вычитают оборот, отражающий их уменьшение. В случае отсутствия остатка счет считается закрытым.

Остатки, а также увеличения и уменьшения учитываемых объектов записываются на разных сторонах счета в зависимости от того, учитывает ли этот счет виды средств или их источники. Таким образом, на счетах, отражающих виды средств, остатки и увеличения учитываемого объекта записываются в дебете, а уменьшения – в кредите. На счетах, служащих для учета источников средств, остатки и увеличения указываются в кредите, а уменьшения – в дебете.

В зависимости от учета видов средств или их источников счета делятся на активные и пассивные.

Активными называются счета, учитывающие виды средств, а пассивными – счета, фиксирующие их источники.

21. Бухгалтерская (финансовая) отчетность коммерческой организации, её состав и характеристика

Бухгалтерская (финансовая) отчетность – необходимая пользователям этой отчетности для принятия экономических решений информация о финансовом положении экономического субъекта на отчетную дату, финансовом результате его деятельности и движении денежных средств за отчетный период, систематизированная в соответствии с требованиями, установленными законом «О бухгалтерском учете», представленная в удобном пользователям, стандартизированном формате (п. 1 ст. 3, п. 1 ст. 13 Федерального закона от 06.12.2011 N 402–ФЗ).

Периодичность составления бухгалтерской (финансовой) отчетности

Экономический субъект в обязательном порядке составляет годовую бухгалтерскую (финансовую) отчетность (п. 2 ст. 13 Федерального закона от 06.12.2011 N 402–ФЗ).

Промежуточная бухгалтерская (финансовая) отчетность (за отчетный период менее года) составляется экономическим субъектом в случаях, когда законодательством, договорами, учредительными документами или решениями собственника экономического субъекта установлена обязанность ее представления (п. 4 ст. 13 Федерального закона от 06.12.2011 N 402–ФЗ).

Состав годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности зависит от категории экономического субъекта.

бухгалтерской (финансовой) отчетности (п.п. 1 и 2 ст. 14 Федерального закона от 06.12.2011 N 402–ФЗ; п.п. 28 – 31 ПБУ 4/99):

- бухгалтерского баланса;
- отчета о финансовых результатах;
- отчета о целевом использовании средств (только для НКО);
- отчета об изменениях капитала;
- отчета о движении денежных средств;
- приложений к бухгалтерскому балансу, отчету о финансовых результатах, отчету о целевом использовании средств, в которых приводится информация, без знания которой невозможна оценка финансового положения организации или финансовых результатов ее деятельности.

Формы бухгалтерской (финансовой) отчетности

Формы годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности установлены:

- для упрощенной бухгалтерской (финансовой) отчетности – приложением № 5 к Приказу Минфина России от 02.07.2010 N 66н;
- для бухгалтерской (финансовой) отчетности, составляемой в общем порядке – приложениями №№ 1 и 2 к Приказу Минфина России от 02.07.2010 N 66н.

Промежуточная бухгалтерская отчетность составляется по формам, установленным законодательством, договорами, учредительными документами или решениями собственника экономического субъекта (п. 3 ст. 14 Федерального закона от 06.12.2011 N 402–ФЗ; п. 49 ПБУ 4/99).

22. Бухгалтерский баланс – метод обобщения информации об объектах бухгалтерского наблюдения

Термин «баланс» широко используется в учете, анализе, планировании, логистике и употребляется в значении равновесия (от французского «balance» – весы).

Применяемый для построения балансов принцип двойственности (двусторонности) относится к основополагающим концепциям БУ. Он формируется уравнением, связывающим между собой три базовых понятия:

- экономические ресурсы (активы);
- капитал;
- обязательства (пассивы).

Научное обоснование уравнения принадлежит основоположнику балансовой теории И. Ф. Шеру.

В общем виде уравнение двойственности имеет следующий вид:

$$\text{АКТИВЫ} = \text{СОБСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ} + \text{ОБЯЗАТЕЛЬСТВА.}$$

При построении балансов необходимо исходить из следующих требований :

- правдивости – все показатели должны быть подтверждены соответствующими документами;
- реальности – оценка его статей должна соответствовать действительности;
- единства – построение баланса осуществляется на единых принципах учета и оценки;
- преемственности – каждый последующий баланс должен вытекать из данных предыдущего;
- ясности – баланс должен быть представлен в форме, доступной для понимания внутренними и внешними пользователями информации.

Основным элементом бухгалтерского баланса является балансовая статья, которая соответствует показателю, характеризующему отдельные виды экономических ресурсов и источников их образования. Конкретное числовое значение каждой балансовой статьи соответствует остатку определенного бухгалтерского счета или нескольких счетов. Балансовые статьи объединяются в группы, группы – в разделы, разделы – в итоговую статью актива или пассива баланса, которые принято называть валютой баланса.

В мировой практике применяют две формы бухгалтерского баланса:

- горизонтальную, когда активы располагаются в левой стороне баланса, а пассивы – в правой;
- вертикальную, при которой балансовые статьи располагаются в столбик, сначала статьи, характеризующие активы, а затем статьи, относящиеся к пассивам. При вертикальном построении баланса уравнение двойственности имеет следующий вид: АКТИВЫ – обязательства = СОБСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ.

В российской практике бухгалтерский баланс построен по горизонтальной форме, тогда как в большинство зарубежных стран используют вертикальную форму построения бухгалтерского баланса.

23. Анализ деловой активности организации

Анализ деловой активности позволяет охарактеризовать результаты и эффективность текущей основной производственной деятельности.

Анализ деловой активности заключается в исследовании уровней и динамики разнообразных коэффициентов оборачиваемости.

Деловая активность имеет тесную взаимосвязь с другими важнейшими характеристиками предприятия. Прежде всего, речь идет о влиянии деловой активности на инвестиционную привлекательность, финансовую устойчивость, кредитоспособность. Высокая деловая активность хозяйствующего субъекта мотивирует потенциальных инвесторов к осуществлению операций с активами этой компании, вложению средств.

Информационной базой для анализа деловой активности традиционно является бухгалтерская отчетность организации. Для целей внутреннего анализа могут также использоваться данные синтетического и аналитического учета.

Деловая активность организации довольно чувствительна к изменениям и колебаниям различных факторов и условий. Основополагающее влияние на деловую активность хозяйствующих субъектов оказывают макроэкономические факторы, под воздействием которых может формироваться либо благоприятный «предпринимательский климат», стимулирующий условия для активного поведения хозяйствующего субъекта, либо наоборот – предпосылки к свертыванию и затуханию деловой активности. Достаточно высокую значимость имеют также и факторы внутреннего характера, в принципе подконтрольные руководству организаций. Кроме того, от уровня и характера деловой активности зависят, в конечном итоге, структура капитала, платежеспособность, ликвидность организации и др.

Анализ и оценка деловой активности осуществляется на качественном и количественном уровнях. Анализ на качественном уровне предполагает оценку деятельности предприятия по неформальным критериям: широта рынков сбыта (внутренних и внешних), деловая репутация предприятия, его конкурентоспособность, наличие постоянных поставщиков и покупателей, долгосрочных договоров купли–продажи, имидж, торговая марка и пр. Данные критерии целесообразно сопоставлять с аналогичными параметрами других хозяйствующих субъектов, действующих в данной отрасли или сфере бизнеса.

В рамках анализа деловой активности рассчитываются следующие показатели:

Оборачиваемость активов

Оборачиваемость собственного капитала:

Оборачиваемость текущих активов

Оборачиваемость запасов

Оборачиваемость дебиторской задолженности

Оборачиваемость кредиторской задолженности

24. Анализ и оценка состава, структуры и динамики оборотных активов

Анализ оборотных активов занимает важное место в анализе финансового состояния предприятия, поскольку по отношению к ее хозяйственной деятельности они выполняют обслуживающую функцию, т.е. в процессе кругооборота оборотных активов формируется прибыль от продаж, во многом являющаяся основным источником средств, обеспечивающим успешное функционирование коммерческой организации.

Под структурой оборотных активов понимается соотношение между элементами в общей сумме оборотных активов. На структуру оборотных активов оказывают влияние особенности конкретного производства, снабжения, принятый порядок расчетов с покупателями и заказчиками. Изучение структуры является основой прогнозирования перспективных изменений в составе оборотных активов.

Структура оборотных активов предприятия, в первую очередь, отражает специфику операционного, финансового цикла компании. Состав и структура оборотных активов зависит производственного цикла (к примеру, в машиностроении, где достаточно продолжителен производственный цикл, значительную долю составляет незавершенное производство, в пищевой, значительную долю составляет сырье и материалы), а также от факторов экономического и организационного порядка.

Для оценки качества оборотных активов необходимы:

- анализ состава, структуры и динамики укрупненных групп оборотных активов;
- детальный анализ отдельных элементов оборотных активов;
- ранжирование и оценка активов по степени ликвидности;

Для анализа структуры оборотных активов определяют удельные веса составляющих элементов оборотных активов в общей их стоимости с помощью вертикального анализа.

Вертикальный (структурный) анализ проводится в целях определения структуры итоговых финансовых показателей, т.е. выявления удельного веса отдельных статей отчетности в общем итоговом показателе (выявление влияния каждой позиции на результат в целом).

Зная долю каждого элемента в структуре оборотных активов, необходимо выстроить грамотную политику управления оборотными активами.

25. Анализ платежеспособности и ликвидности

Ликвидность – подвижность активов предприятий, фирм, банков, предполагающая возможность бесперебойной оплаты в срок кредитно–финансовых обязательств и законных денежных требований.

Анализ ликвидности – это оценка способности объекта хозяйствования погашать свои финансовые обязательства в установленные сроки.

Коэффициент общей ликвидности показывает, достаточно ли у предприятия активов, которые могут быть использованы для погашения краткосрочных обязательств. Отражает, сколько рублей текущих активов предприятия приходится на 1 рубль текущих обязательств. Рекомендуемые значения – не менее 1–2.

Под срочной ликвидностью понимают способность к погашению обязательств в случае ликвидации организации. Предприятие может быть ликвидным в большей или меньшей степени, поскольку в состав текущих активов входят разнородные оборотные активы, среди которых имеются как легко реализуемые, так и труднореализуемые для погашения внешней задолженности.

Коэффициент срочной ликвидности показывает, какие средства могут быть использованы, если срок погашения всех или некоторых текущих обязательств наступит немедленно и не будет возможности продать наименее ликвидную часть – запасы. Рекомендуемое значение – больше 1.

Коэффициент абсолютной ликвидности показывает, какая доля краткосрочных долговых обязательств может быть покрыта за счет практически абсолютно ликвидных активов.

Платежеспособность – это готовность организации погасить долги в случае одновременного предъявления требований о платежах со стороны всех кредиторов.

Анализ платежеспособности – это оценка готовности возвращать заемные средства в срок или готовность погасить долги в определенный период времени.

В рамках анализа платежеспособности целесообразно рассчитать следующие показатели:

Коэффициент соотношения кредиторско–дебиторской задолженности

Период инкассации дебиторской задолженности

Коэффициент покрытия чистыми активами совокупных обязательств

26. Операционный рычаг и определение силы его воздействия

Операционный рычаг (или, как его еще называют, операционный ливеридж) – это один из основных экономических показателей. Он не только дает возможность оценить текущую ситуацию, но также и активно используется в прогнозировании. Пожалуй, наиболее важным операционный ливеридж является в контексте определения экономических рисков в конкретном периоде.

Такой показатель, как операционный рычаг, характеризуется целым рядом отличительных особенностей. Среди них стоит особенно выделить следующие:

- Определить эффект операционного рычага будет целесообразным только в том случае, когда организация в своей деятельности перешагнула через точку безубыточности. Это можно объяснить тем, что, независимо от размера полученного дохода, предприятие обязано погасить расходы, которые относятся к постоянным.

- По мере увеличения объема сбыта продукции, а соответственно, и выручки, постепенно снижается значимость операционного рычага. Поскольку предприятие уже преодолело нулевой (безубыточный) уровень, прибыль с ростом дохода будет также непрерывно увеличиваться. И наоборот.

- Зависимость между прибылью и операционным ливериджем обратная. Таким образом, можно сказать, что данный показатель некоторым образом выравнивает значения доходности и риска.

- Эффект операционного рычага является справедливым только для краткосрочного периода. Это можно объяснить тем, что постоянные издержки постепенно изменяются ввиду колебания тарифов и прочих факторов.

Существует еще один способ, в соответствии с которым может быть рассчитан операционный рычаг. Формула будет справедлива для тех предприятий, которые выпускают широкий перечень наименований товаров. Так, данный показатель рассчитывается как отношение между:

- разницей выручки и переменных издержек;
- разницей выручки, переменных издержек и условно–постоянных расходов.

Сила воздействия операционного рычага зависит от того, какова доля постоянных издержек в общих затратах предприятия. Это один из важнейших показателей, в соответствии с которым может быть определен уровень риска предпринимательской деятельности. Он отражает колебания прибыли в зависимости от объема продаж и доходов. Для определения данного показателя необходимо для начала рассчитать маржинальный доход.

Сила воздействия операционного рычага определяется исходя из конкретного количества произведенной продукции. Так, можно определить риск потерять прибыль из–за перепадов объемов продаж. Можно сказать, что сила операционного рычага и вероятность понести убытки имеют прямо пропорциональную зависимость.

27. Порог рентабельности и запас финансовой прочности – порядок расчета

Порог рентабельности (точка безубыточности, критическая точка, критический объем производства (реализации)) – это такой объем продаж фирмы, при котором выручка от продаж полностью покрывает все расходы на производство и реализацию продукции. Для определения этой точки независимо от применяемой методики необходимо прежде всего разделить прогнозируемые затраты на постоянные и переменные.

Точка безубыточности в денежном выражении рассчитывается следующим образом:

$$Тбд = В * З_{пост} / (В - З_{пер})$$

где $Тбд$ – точка безопасности в денежном выражении;

$Тбн$ – точка безубыточности в натуральном выражении;

$В$ – выручка;

$З_{пост}$ – постоянные затраты;

$З_{пер}$ – переменные затраты;

Точка безубыточности в натуральном выражении:

$$Тбд = В * З_{пост} / (В - З_{пер})$$

где $Тбн$ – точка безубыточности в натуральном выражении;

$В$ – выручка;

$З_{пост}$ – постоянные затраты;

$З_{пер}$ – переменные затраты;

$Ц$ – цена;

Запас финансовой прочности

Запас финансовой прочности – это показатель финансовой устойчивости предприятия, который определяет до какого уровня предприятие может уменьшить свое производство, не неся при этом убытков.

Формула расчета запаса финансовой прочности

$$\text{Запас финансовой прочности} = \frac{\text{суммарная выручка} - \text{критическая выручка}}{\text{суммарная выручка}}$$

Формула расчета коэффициента финансовой прочности:

$$Кфп = \frac{\text{Суммарная выручка} - \text{критическая выручка}}{\text{Суммарная выручка}} \times 100\%$$

28. Управление активами коммерческой организации

Управление активами – одно из наиболее значимых функциональных направлений системы финансового менеджмента, тесно связанное и с другими системами управления предприятия.

В процессе реализации своей главной цели управление активами направлено на решение следующих основных задач:

1 Формирование достаточного объема и необходимого состава активов, обеспечивающих заданные темпы экономического развития.

2 Обеспечение максимальной доходности (рентабельности) используемых активов при предусматриваемом уровне финансового риска

3 Обеспечение минимизации финансового риска использования активов при предусматриваемом уровне их доходности (рентабельности).

4 Обеспечение постоянной платежеспособности предприятия за счет поддержания достаточного уровня ликвидности активов.

5 Оптимизация оборота активов.

Система управления активами реализует свою главную цель и основные задачи путем осуществления определенных функций. Эти функции подразделяются на две основные группы, определяемые содержанием рассматриваемой системы управления, представленные на следующем рисунке.

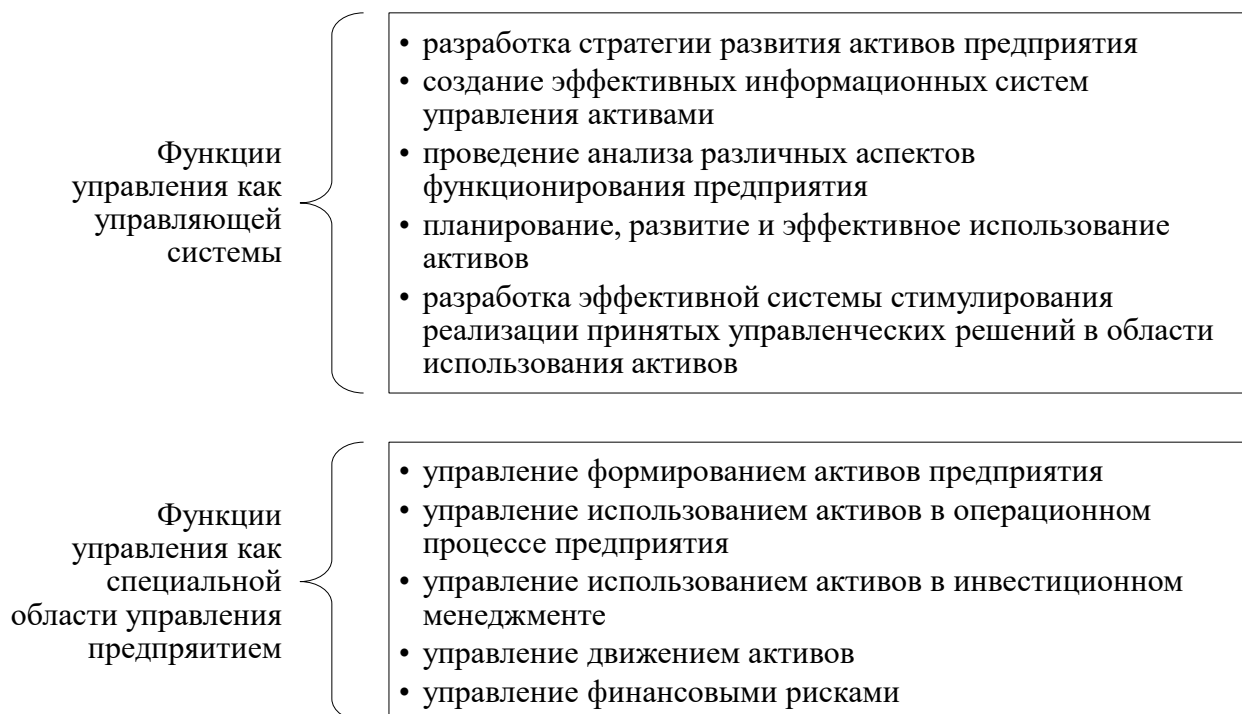


Рисунок – Функции управления активами

29. Управление заемным капиталом организации

Заемный капитал, используемый предприятием, характеризует в совокупности объем его финансовых обязательств (общую сумму долга). Эти финансовые обязательства в современной хозяйственной практике дифференцируются следующим образом:

1. *Долгосрочный заемный капитал* (долгосрочные финансовые обязательства):

- долгосрочные кредиты банков;
- долгосрочные кредиты и займы небанковских учреждений;
- прочие долгосрочные обязательства.

2. *Краткосрочный заемный капитал* (текущие финансовые обязательства):

- краткосрочные кредиты банков;
- краткосрочные кредиты и займы небанковских учреждений;
- кредиторская задолженность за товары, услуги и работы;
- текущие обязательства по расчетам;
- прочие краткосрочные обязательства

Процесс управления привлечением заемных средств предприятием строится по следующим основным этапам.

Анализ привлечения и использования заемных средств в предшествующем периоде. Целью такого анализа является выявление объема, состава и форм привлечения заемных средств предприятием, а также оценка эффективности их использования.

на первой стадии анализа изучается динамика общего объема привлечения заемных средств в рассматриваемом периоде; темпы этой динамики сопоставляются с темпами прироста суммы собственных финансовых ресурсов, объемов операционной и инвестиционной деятельности, общей суммы активов предприятия;

на второй стадии анализа определяются основные формы привлечения заемных средств, анализируются в динамике удельный вес сформированных финансового кредита, товарного кредита и текущих обязательств по расчетам в общей сумме заемных средств, используемых предприятием;

на третьей стадии анализа определяется соотношение объемов используемых предприятием заемных средств по периоду их привлечения. В этих целях проводится соответствующая группировка используемого заемного капитала по этому признаку, изучается динамика соотношения кратко- и долгосрочных заемных средств предприятия и их соответствие объему используемых оборотных и внеоборотных активов;

на четвертой стадии анализа изучается состав конкретных кредиторов предприятия и условия предоставления ими различных форм финансового и товарного (коммерческого) кредитов. Эти условия анализируются с позиций их соответствия конъюнктуре финансового и товарного рынков;

на пятой стадии анализа изучается эффективность использования заемных средств в целом и отдельных их форм на предприятии.

30. Финансовое планирование и прогнозирование, их значение, методы. Виды финансовых планов и прогнозов, их характеристика

Финансовое планирование – (англ, financial planning) – вид управленческой деятельности, связанный с планированием привлечения и использования финансовых ресурсов для реализации целей предприятия.

Финансовое планирование – это процесс анализа финансовой и инвестиционной политики, прогнозирование их результатов и воздействия на экономическое окружение предприятия; процесс принятия решений о допустимом уровне риска и выборе окончательных вариантов финансовых планов

Финансовое планирование представляет собой процесс разработки мер по обеспечению организации необходимыми ресурсами, повышению эффективности ее деятельности в будущем.

Финансовое планирование – процесс выработки плановых заданий, составления графика их выполнения, разработку финансовых планов и финансовых программ (финансовое прогнозирование), обеспечение их необходимыми ресурсами и рабочей силой, контроль за их исполнением.

Финансовое планирование представляет собой процесс прогнозирования финансовых результатов и (в широком смысле) финансового состояния деятельности предприятия на основе анализа финансовой и инвестиционной политики. Финансовый план предприятия – это документ, отражающий объём поступления и расходования денежных средств, фиксирующий баланс доходов и поступлений, с одной стороны, и расходов предприятия с другой стороны.

Цель финансового планирования – обеспечение финансовыми ресурсами (по объему, направлениям использования, объектам и во времени) воспроизводственных процессов в соответствии с плановыми заданиями и конъюнктурой рынка. Финансовое планирование на предприятии взаимосвязано с планированием хозяйственной деятельности и строится на основе бизнес-плана.

Финансовое планирование представляет собой систему долгосрочных, текущих и оперативных планов.

Основными задачами финансового планирования являются:

- обеспечение нормального кругооборота денежных средств предприятия, включая их вложение в реальные, финансовые, интеллектуальные инвестиции, прирост оборотных средств, социальное развитие;
- выявление резервов и мобилизация ресурсов в целях эффективного использования разнообразных доходов предприятия;
- соблюдение интересов акционеров и инвесторов;
- определение взаимоотношений с бюджетом, внебюджетными фондами и вышестоящими организациями; работниками предприятия;
- оптимизация налоговой нагрузки и структуры капитала;
- контроль за финансовым состоянием предприятия, целесообразность планируемых операций и ситуаций;

Профиль «Финансы и кредит»

1. Активные операции коммерческих банков: понятие, характеристика, виды

Активные операции коммерческого банка – это операции по размещению привлеченных и собственных средств коммерческого банка в целях получения дохода и создания условий для проведения банковских операций.

Активные операции коммерческого банка – это прежде всего кредитные операции, инвестиционные операции, операции по формированию имущества банка, расчетно–кассовые операции, комиссионно–посреднические (факторинг, лизинг, форфэтинг и пр.).

Основными видами активных операций коммерческого банка являются:

- предоставление кредитов юридическим и физическим лицам на различных условиях и на различный срок;
- операции с ценными бумагами от своего имени и за свой счет;
- инвестирование;
- сделки РЕПО;
- валютные дилинговые операции;
- нетрадиционные операции коммерческих банков.

Кредитные операции – это операции кредитора по размещению свободных ресурсов в различные ссуды, предоставляемые клиентам на условиях платности, срочности и возвратности. Свои ресурсы банки могут размещать на межбанковском рынке, предоставляя кредиты другим банкам или открывая у них депозитные счета.

Банки могут приобретать ценные бумаги (акции, облигации) других эмитентов или государства с целью получения по ним дохода за счет курсовой разницы. Кредитные организации также могут совершать учетные операции с векселями – покупку векселей до наступления срока их оплаты.

К нетрадиционным операциям коммерческих банков относятся операции, которые могут выполнять и другие организации, кроме коммерческих банков:

- расчетно–кассовое обслуживание;
- доверительные (трастовые) операции;
- лизинговые операции;
- факторинговые операции;
- выдача гарантий и поручительств;
- услуги по инкассации и т.д.

Активные операции коммерческого банка делятся:

1. В зависимости от обеспечения;
2. По методу взимания процента;
3. По категориям заемщиков;
4. По характеру погашения;
5. По срокам погашения;

2. Пассивные операции коммерческих банков: понятие, характеристика, виды

Пассивные операции коммерческого банка – это деятельность банка по аккумулированию собственных и привлеченных средств в целях их размещения.

Назначение операций коммерческого банка состоит в следующем:

- обеспечение ресурсами деятельности банка;
- формирование дополнительных источников средств для производительного использования в экономике;
- увеличение доходов физических и юридических лиц, получающих банковские проценты по вкладам;
- рост собственного капитала банка;
- создание резервных фондов страхования банковских операций.

Пассивные операции – операции по мобилизации средств, а именно: привлечение кредитов, вкладов (деPOSITных, сберегательных), получение кредитов от других банков, эмиссия собственных ценных бумаг. Средства, получаемые в результате пассивных операций, являются основой непосредственной банковской деятельности. Активные операции – операции по размещению средств. В результате активных операций банки получают дебетовые проценты, которые должны быть выше кредитовых процентов, выплачиваемых банком по пассивным операциям. Разница между дебетовыми и кредитовыми процентами (маржа) – одна из важнейших традиционных статей дохода банка.

Основные пассивные операции коммерческого банка – депозитные. Депозитные операции – это срочные и бессрочные вложения клиентов банка. Средства, хранящиеся на счетах до востребования (бессрочные вклады), предназначаются для осуществления текущих платежей – наличными или через банк при помощи чеков, кредитных карточек или аккредитивов. Другой вид депозитных вкладов – срочные вклады (с определенными сроками погашения). По этим вкладам обычно выплачиваются более высокие проценты, зависящие от срока вклада, поскольку банки могут более длительное время распоряжаться средствами вкладчика и имеют возможность реинвестировать их. Чаще всего на срочные счета помещаются средства целевого назначения, например суммы, предназначенные предпринимателем для покупки оборудования через 6 месяцев.

К пассивным операциям коммерческого банка можно отнести:

- создание и увеличение собственного капитала за счет отчислений от прибыли;
- эмиссию ценных бумаг и их размещение на открытом рынке;
- депозитные операции;
- межбанковские займы на внутреннем и внешнем рынке.

Среди депозитных операций выделяют следующие группы:

- депозиты до востребования;
- срочные и сберегательные депозиты.

3. Банковские продукты и услуги: сущность, виды и перспективы развития

Банковская услуга – результат банковской операции, то есть итог или полезный эффект банковской операции (целенаправленной трудовой деятельности сотрудников банка), состоящий в удовлетворении заявленной клиентом потребности (в кредите, в расчетно–кассовом обслуживании, в гарантиях, в покупке/продаже ценных бумаг, иностранной валюты и т.д.). Операции: пассивные, активные и активно – пассивные (см. приложение А).

Под банковским продуктом понимается комплекс взаимосвязанных банковских услуг и операций, который направлен на удовлетворение потребностей клиентов в отдельных видах банковской деятельности.

Согласно Закону "О банках и банковской деятельности" к банковским услугам относятся:

- привлечение во вклады денежных средств физических и юридических лиц, их размещение от своего имени и за свой счет;
- открытие и ведение банковских счетов физических и юридических лиц;
- осуществление расчетов по поручению физических и юридических лиц, в том числе банков–корреспондентов, по их банковским счетам;
- инкассация денежных средств, векселей, платежных и расчетных документов и кассовое обслуживание физических и юридических лиц;
- купля–продажа иностранной валюты в наличной и безналичной формах;
- привлечение во вклады и размещение драгоценных металлов, осуществление операций с драгоценными металлами и драгоценными камнями в соответствии с законодательством РФ;
- выдача банковских гарантий, поручительства за третьих лиц, предусматривающего исполнение обязательств в денежной форме;
- приобретение права требования от третьих лиц исполнения обязательств в денежной форме;
- доверительное управление денежными средствами и иным имуществом по договору с физическими и юридическими лицами.

Для успешного функционирования российского рынка банковских услуг важно использование опыта иностранных банков по определенным направлениям – открытие и ведение банковских счетов, налаживание электронных расчётов и платежей, финансовое консультирование клиентов, страхование рисков, поиск и нахождение наиболее благоприятного рынка сбыта банковских продуктов и так далее.

Важное значение в условиях глобализации экономических отношений имеет расширение в пространстве рынка сбыта банковских услуг путем определения сегментов банковского рынка – сегмент, это группа потребителей со сходными потребностями и характеристиками.

4. Кредитные операции коммерческих банков: сущность, виды, характеристика

Кредитные операции банков – это операции по размещению привлеченных ими ресурсов от своего имени и за свой счет на условиях возвратности, срочности и платности, составляющих незыблемые принципы банковского кредитования. На кредитные операции приходится до 60 % всех активов коммерческих банков. Именно кредитные операции, несмотря на свой высокий риск, являются для банков наиболее привлекательными, так как они составляют главный источник их доходов.

Виды кредитных операций чрезвычайно разнообразны и делятся на группы по следующим критериям: тип заемщика, способ обеспечения, сроки кредитования, характер кругооборота средств, отраслевой признак, назначение (объекты кредитования), порядок выдачи средств, метод погашения ссуды, порядок начисления и погашения процентов, степень риска и др.

Коммерческие банки предоставляют своим клиентам разнообразные виды кредитов, которые можно классифицировать по различным признакам.

По основным группам заемщиков выделяют кредиты:

- хозяйству;
- населению;
- государственным органам власти;
- другим банкам.

По назначению (направлению) различают кредит:

- потребительский;
- промышленный;
- торговый;
- сельскохозяйственный;
- инвестиционный;
- бюджетный;
- межбанковский.

По регионам размещения:

- внутренние (в пределах своей страны);
- внешние (международные).

В зависимости от сферы функционирования банковские кредиты, предоставляемые предприятиям всех отраслей хозяйства (т.е. хозяйствующим субъектам), могут быть двух видов: ссуды, участвующие в расширенном воспроизводстве основных фондов, и кредиты, вкладываемые в формирование оборотных фондов.

Для классификации кредитов на те или иные группы и виды могут использоваться и другие критерии. Приведенная классификация банковских кредитных операций (как и любая другая) обобщает российский и зарубежный опыт в этой области, но не может считаться исчерпывающей. Постоянно возникают новые виды и формы банковских кредитов.

5. **Формы и виды кредита. Современные проблемы и тенденции развития**

Формы кредита:

– товарная форма – это обмен товара на товар. Первыми кредиторами были субъекты, обладающие излишками предметов потребления;

– денежная форма – деньги являются всеобщим эквивалентом при обмене товарных стоимостей, универсальным средством обращения и платежа. Эта форма активно используется и государством, и отдельными гражданами как внутри страны, так и во внешнем экономическом обороте;

– смешанная (товарно–денежная) форма – используется в экономике развивающихся стран, рассчитывающихся за денежные ссуды периодическими поставками своих товаров;

– банковская форма кредита – наиболее распространенная форма. Именно банки чаще всего предоставляют свои ссуды субъектам, нуждающимся во временной финансовой помощи. При этом банк оперирует не столько своим капиталом, сколько привлеченными ресурсами;

– коммерческая форма кредита – кредиторами выступают хозяйственные организации. В его основе лежит отсрочка предприятием–продавцом оплаты товара и предоставление предприятием–покупателем векселя как его долгового обязательства оплатить стоимость покупки по истечении определенного срока;

– государственная форма кредита – возникает в случае, если государство в качестве кредитора предоставляет кредит различным субъектам;

– международная форма кредита – при такой форме состав участников кредитной сделки не меняется, в кредитные отношения вступают те же субъекты – банки, предприятия, государство и население, но отличительным признаком данной формы является принадлежность одного из участников к другой стране;

– гражданская форма кредита – основана на участии в кредитной сделке в качестве кредитора отдельных граждан, частных лиц. Может выступать как в денежной, так и в товарной форме;

– производственная форма кредита – использование кредита осуществляется на цели производства и обращения;

– потребительская форма кредита – использование кредита населением на цели потребления, он не направлен на создание новой стоимости, данный кредит лишь удовлетворяет потребительские нужды заемщика.

Вид кредита – это более детальная его характеристика по организационно–экономическим признакам, используемая для классификации кредита.

6. Ликвидность коммерческого банка: показатели и регулирование

Ликвидность коммерческого банка – это способность своевременно и без потерь выполнять свои обязательства перед клиентами (вкладчиками, кредиторами, инвесторами).

Обязательства банка могут быть реальными и условными.

Реальные обязательства отражены в балансе банка в виде депозитов до востребования, срочных депозитов, привлеченных межбанковских ресурсов, средств кредиторов. Потенциальные, или забалансовые, обязательства выражены в выданных банком гарантиях, открытых кредитных линиях клиентам и др.

Условные обязательства – это обязательства банка, отраженные на забалансовых счетах. Это обязательства, которые могут возникнуть при определенных обстоятельствах, например гарантии, поручительства, выданные банком.

Факторы, определяющие ликвидность коммерческого банка, могут быть внутренними и внешними.

К внутренним факторам относятся: качество активов банка; качество привлеченных средств; сопряженность активов и пассивов по срокам; менеджмент и имидж банка.

К внешним факторам относятся: общая политическая и экономическая обстановка в стране; развитие рынка ценных бумаг и межбанковского рынка; система рефинансирования Банком России коммерческих банков; эффективность надзорных функций Банка России.

Для контроля за состоянием ликвидности банка установлены три норматива ликвидности (мгновенной, текущей и долгосрочной). Они определяются как соотношение между активами и пассивами с учетом сроков, сумм и видов активов, а также других факторов.

Норматив мгновенной ликвидности (Н2) регулирует (ограничивает) риск потери банком ликвидности в течение одного операционного дня и определяет минимальное отношение суммы высоколиквидных активов банка к сумме пассивов банка по счетам до востребования.

Норматив рассчитывается по формуле

Норматив текущей ликвидности банка (Н3) ограничивает риск потери банком ликвидности в течение ближайших к дате расчета норматива 30 календарных дней и определяет минимальное отношение суммы ликвидных активов банка к сумме пассивов банка по счетам до востребования и на срок до 30 календарных дней.

Норматив долгосрочной ликвидности (Н4) регулирует (ограничивает) риск потери банком ликвидности в результате размещения средств в долгосрочные активы и определяет максимально допустимое отношение кредитных требований банка с оставшимся сроком погашения до даты погашения свыше 365 или 366 календарных дней, к собственным средствам (капиталу) банка и обязательствам (пассивам) с оставшимся сроком до даты погашения свыше 365 или 366 календарных дней.

7. Развитие банковской системы России в XXI веке

В 2017 году российская экономика вернулась на траекторию роста, и что очень важно – роста, опирающегося на достигнутую макроэкономическую стабильность.

Инфляция снизилась до целевого значения 4% уже в середине 2017 года. Благоприятная комбинация таких факторов, как урожай и цена на нефть, обеспечила снижение инфляции до 2,5% на конец 2017 года.

Стабильно низкая инфляция – это опора здорового экономического роста, позитивных структурных изменений в экономике, защита сбережений граждан от обесценения, ключевое условие для планирования бизнеса и формирования внутреннего ресурса долгосрочных инвестиций.

Показатели банковской системы свидетельствуют о ее восстановлении после событий 2014–2015 годов. Кредитование растет темпами, превышающими темпы роста ВВП, а ставки по кредитам уменьшаются вслед за снижением инфляции и ключевой ставки Банка России. Подавляющее большинство банков наращивают прибыль, а количество убыточных кредитных организаций постепенно сокращается.

Капитализация банковской системы стабильно увеличивается.

Политика активного очищения рынка от слабых и недобросовестных игроков, которую Банк России проводит на протяжении нескольких лет, приносит свои результаты: количество отзывов лицензий в 2017 году сократилось почти вдвое по сравнению с 2016 годом. Можно говорить о том, что большая часть работы по очищению банковского сектора выполнена и в течение двух–трех лет она будет завершена полностью.

Одно из ключевых событий прошедшего года – введение нового механизма санации через Фонд консолидации банковского сектора. Благодаря этому механизму проведение финансового оздоровления требует значительно меньших финансовых ресурсов и осуществляется в несколько раз быстрее, чем при привлечении к санации частного инвестора.

Развитие конкуренции в финансовой сфере – один из приоритетов политики Банка России. Банк России начал более активно использовать подход стимулирующего регулирования – поддерживать те направления деятельности финансовых институтов, которые обеспечивают финансовыми ресурсами реальный сектор, рост внутреннего производства, несырьевого экспорта, диверсификацию экономики. В числе мер по развитию честной конкуренции на финансовом рынке – переход к пропорциональному регулированию в банковской системе, внедрение системы поведенческого надзора. В ближайшее время планируется запуск маркетплейса – платформы, которая даст финансовым организациям новые возможности взаимодействия с потребителями, а потребителям – удобные условия для выбора наилучшего предложения.

8. Ресурсы коммерческих банков и их структура

Ресурсы коммерческих банков, или «банковские ресурсы», представляют собой совокупность собственных и привлеченных средств, имеющих в его распоряжении и используемые для осуществления активных операций.

По способу образования все ресурсы коммерческого банка подразделяются на собственные и заемные (привлеченные). Основным источником ресурсов коммерческих банков являются привлеченные средства, составляющие около 88% всех банковских ресурсов. Для структуры привлеченных ресурсов коммерческих банков России характерным является высокий удельный вес средств, хранящихся на расчетных и других счетах, составляющих депозиты до востребования. Удельный вес этой категории ресурсов занимает около 65%. Структура банковских ресурсов по отдельным коммерческим банкам отличается большим разнообразием, что объясняется его индивидуальными особенностями. Привлеченные средства поступают от клиентов, банк выступает при этом в роли заемщика:

- 1) депозитные и сберегательные операции;
- 2) межбанковский кредит;
- 3) кредиты ЦБ РФ;
- 4) эмиссия облигаций.

Под собственными средствами банка следует понимать различные фонды, создаваемые банком для обеспечения его финансовой устойчивости, коммерческой и хозяйственной деятельности, а также полученную прибыль по результатам деятельности текущего и прошлых лет.

Собственные средства:

- 1) уставный капитал;
- 2) резервный фонд и другие фонды;
- 3) нераспределенная прибыль;
- 4) добавочный капитал;
- 5) страховые резервы.

Уставный капитал создает экономическую основу существования и является обязательным условием образования банка как юридического лица. Его величина регламентируется законодательными актами центральных банков и более того, является предметом соглашения Европейского экономического сообщества.

Резервный фонд создается с целью поглощения возможных убытков, возникающих в деятельности банка, и обеспечивает стабильность его функционирования. Величина резервного фонда устанавливается в законодательном порядке в процентах к фактически созданному уставному капиталу.

9. Структура денежной массы в России и её показатели

Денежная масса – это запас денег в государстве.

Денежная масса обслуживает движение денежных потоков, называемых денежным обращением.

Совокупность всех денег в данной стране у правительства, фирм, банков, граждан, на счетах, в пути, в кошельках, в «чулках» и т.п. формирует национальную денежную массу. Денежное обращение как совокупность денежных потоков делится на наличное и безналичное. В странах с развитой рыночной экономикой безналичное обращение намного превышает наличное.

Структура денежной массы постоянно меняется.

В современной денежной системе заметно снизились темпы роста денежной массы и деньги начали работать лучше. В РФ из недостатков денежной системы можно отметить большую долю наличных денег (20%), когда в развитых странах этот показатель едва достигает 7–10%



Рисунок – Структура денежной массы, представленная системой агрегатов (от M_0 до M_3)

Таблица – Денежная масса (M_2) без учета кредитных организаций с отозванной лицензией в РФ

	Денежная масса (M_2) без учета кредитных организаций с отозванной лицензией		
	всего	в том числе:	
		наличные деньги (M_0)	безналичные средства
01.01.2018	42 442,2	8 446,0	33 996,2
01.01.2019	47 109,3	9 339,0	37 770,3

10. Методы управления предпринимательскими рисками

Метод распределения рисков заключается в том, чтобы передать максимальную ответственность за риск тому участнику, который лучше всех может его контролировать. Теория надежности показывает, что с увеличением количества параллельных звеньев в системе вероятность отказов в ней снижается пропорционально количеству таких звеньев.

Метод диверсификации обеспечивает снижение инновационных рисков за счет распределения исследований и капиталовложений по разнонаправленным инновационным проектам непосредственно не связанных друг с другом. Если в результате наступления непредвиденных событий один из проектов будет убыточен, то другие проекты могут оказаться успешными и приносить прибыль.

Диверсификация будет иметь незначительный эффект, если между финансовыми активами имеется большая корреляция. Возможные варианты диверсификации инвестиционного портфеля предполагают: сочетание финансовых активов, движущихся параллельно с рыночными индексами и иных финансовых активов, имеющих противоположную тенденцию; присутствие иностранных ценных бумаг, так как экономики разных государств не всегда движутся синхронно.

Передача (трансфер) риска – метод снижения риска путем заключения соответствующих контрактов. Этот метод используется в тех случаях, когда величина возможного риска неприемлема для инновационного предприятия.

Метод лимитирования – предполагает ограничение предельных сумм расходов, продажи, кредита. Этот метод применяется банками для снижения степени риска при выдаче ссуд хозяйственным субъектам, а предприятиями – при продаже товаров в кредит и определении сумм вложений капиталов в различные проекты.

Метод хеджирования – эффективный способ снижения риска неблагоприятного изменения ценовой конъюнктуры с помощью заключения срочных контрактов (фьючерсов и опционов (обязателен для продавца и необязателен для покупателя)).

Метод резервирования – метод, который обеспечивает надежность функционирования системы за счет формирования резерва, из которого возмещается ущерб из-за отказа одного из элементов системы. Величина резерва должна быть равна или превышать величину возможных потерь, однако затраты на содержание резервов не должны превышать издержки, связанные с восстановлением отказа системы.

Страхование как метод снижения риска предполагает создание специального фонда средств и его использование для преодоления путем выплаты страхового возмещения разного рода потерь, ущерба, вызванного неблагоприятными событиями (страховыми случаями). Для страхования обязательно наличие 2 сторон: специальной организации (страховщика), аккумулирующей соответствующие средства, и юридических и физических лиц (страхователей), вносящих в фонд установленные платежи.

11. Понятие налога и сбора. Функции налогов. Элементы и принципы налогообложения

Налог – обязательный, индивидуально безвозмездный платеж, взимаемый с организаций и физических лиц в форме отчуждения, принадлежащих им на праве собственности, хозяйственного ведения или оперативного управления денежных средств в целях финансового обеспечения деятельности государства и (или) муниципальных образований.

Сбор – обязательный взнос, взимаемый с организаций и физических лиц, уплата которого – одно из условий совершения в интересах плательщика сборов государственными органами, органами местного самоуправления, иными уполномоченными органами и должностными лицами юридически значимых действий, включая предоставление определенных прав или выдачу разрешений.

Фискальная функция налогов непосредственным образом связана с формированием доходной части государственного бюджета и представляет собой изъятие средств налогоплательщиков в централизованные фонды государства.

Распределительная функция налогов выполняет социальное предназначение, состоящее в перераспределении общественных доходов между различными категориями граждан: от высокооплачиваемых и состоятельных граждан – к малообеспеченным, что в конечном итоге гарантирует социальную стабильность в обществе.

Поощрительная функция налогов. Устанавливая тем или иным категориям налогоплательщиков определенные налоговые льготы, государство поощряет их за те или иные заслуги перед Родиной или по иным основаниям.

Контрольная функция налогов обеспечивает контроль со стороны государства за финансово-хозяйственной и предпринимательской деятельностью юридических лиц и граждан, а также за источниками доходов и направлениями их расходования.

Регулирующая функция налогов – функция, направленная на достижение определенных целей налоговой политики государства посредством налогового механизма.

Элементы налогообложения – установленные в законодательном порядке государственными органами принципы организации и действия налоговой системы, охватывающие следующие ее части: субъекты налога (налогоплательщики), объекты налога (облагаемый доход, имущество), единица обложения (единица измерения объекта налога), налоговая ставка (норма налогообложения), налоговый оклад (сумма налога с одного объекта), налоговые льготы

Рассмотрим выделяемые в настоящее время принципы налогообложения.

1. Принцип законности налогообложения.
2. Принцип всеобщности и равенства налогообложения.
3. Принцип справедливости налогообложения.
4. Принцип публичности налогообложения.
5. Принцип установления налогов и сборов в должной правовой процедуре.

12. Налоги: содержание и виды. Налоговая система Российской Федерации

Налоги делятся на прямые, то есть те налоги, которые взимаются с экономических агентов за доходы от факторов производства и косвенные, то есть налоги на товары и услуги, состоящие в самой цене на предметы потребления.

Прямыми налогами можно назвать такие, как налог на доходы физических лиц, налог на прибыль и подобные налоги.

К косвенным налогам относятся налог на добавленную стоимость, акцизы и другие налоги.

Аккордные и подоходные налоги

Также принято различать аккордные и подоходные налоги.

Аккордные налоги государство устанавливает вне зависимости от уровня дохода экономического агента.

Под подоходными налогами же подразумевают налоги, составляющие какой-то определённый процент от дохода.

Данную зависимость показывает либо предельная ставка налога, которая объясняет, насколько увеличивается налог при увеличении дохода на одну денежную единицу, либо средняя ставка налога: просто отношение суммы взимаемого налога к величине дохода.

Прогрессивные, регрессивные или пропорциональные налоги

Прогрессивные налоги – налоги, у которых средняя налоговая ставка повышается с увеличением уровня дохода. Таким образом, если доход агента увеличивается, то растёт и налоговая ставка. Если же, наоборот, падает величина дохода, то ставка так же падает;

Регрессивные налоги – налоги, чья средняя ставка налога снижается при увеличении уровня дохода. Это означает, что при увеличении доходов экономического агента, ставка падает, и, наоборот, растёт, если доход уменьшается;

Пропорциональные налоги – налоги, ставка которых не зависит от величины облагаемого дохода.

Налоговая система РФ

Налоговая система РФ – это основа для выполнения государством своих функций и главный источник доходов федерального, региональных и местных бюджетов. В статье мы рассмотрим структуру и основные элементы налоговой системы РФ.

Налоговую систему РФ можно определить как совокупность всех налогов и сборов, принятых в России, а также администраторов налогов и сборов (государственных органов) и их плательщиков.

Структура российской системы налогов подразумевает комплексное взаимодействие всех ее составляющих элементов: налогов (а с 2017 года также страховых взносов) и сборов, их плательщиков, правовой основы и государственных органов.

Структура налоговой системы РФ имеет 3 уровня: федеральный; региональный; местный.

13. НДС: плательщики, освобождение от исполнения обязанности плательщика НДС, объект налогообложения, налоговая база, ставки, налоговый период

НДС – это косвенный налог. Исчисление производится продавцом при реализации товаров (работ, услуг, имущественных прав) покупателю.

В настоящее время действуют 3 ставки налога на добавленную стоимость (ст. 164. НК РФ).

0% Ставка НДС в размере 0% применяется при реализации товаров, вывезенных в таможенной процедуре экспорта, а также товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, услуг по международной перевозке и некоторых других операций (п. 1 ст. 164 НК РФ).

10% По ставке НДС 10% налогообложение производится в случаях реализации продовольственных товаров, товаров для детей, периодических печатных изданий и книжной продукции, медицинских товаров. (см. перечень, утвержденный Правительством РФ) Постановление Правительства РФ от 31.12.2004 № 908; Постановление Правительства РФ от 15.09.2004 № 688; Постановление Правительства РФ от 23.01.2003 № 41

20% Ставка НДС 20% применяется во всех остальных случаях (п.3 ст. 164 НК РФ). Сумма НДС определяется как произведение налоговой базы и ставки налога

Плательщиками НДС признаются:

- организации (в том числе некоммерческие)
- предприниматели

Для того, чтобы рассчитать НДС, необходимо рассчитать сумму НДС, исчисленную при реализации, сумму вычетов по НДС, и, при необходимости – сумму НДС, которую нужно восстановить к уплате.

По общему правилу налоговая база определяется на наиболее раннюю из двух дат:

- на день оплаты, частичной оплаты в счет предстоящих поставок товаров (выполнения работ, оказания услуг);
- на день отгрузки (передачи) товаров (работ, услуг).

Вычетам подлежат суммы НДС, которые:

- предъявили поставщики (подрядчики, исполнители) при приобретении товаров (работ, услуг);
- уплачены при ввозе товаров на территорию Российской Федерации в таможенных процедурах выпуска для внутреннего потребления, временного ввоза и переработки вне таможенной территории;
- уплачены при ввозе на территорию Российской Федерации товаров, с территории государств – членов Таможенного союза (п. 2 ст. 171 НК РФ).

Уплата НДС производится по итогам каждого налогового периода равными долями не позднее 25-го числа каждого из трех месяцев, следующих за истекшим налоговым периодом.

14. Налог на прибыль организаций: плательщики, объект налогообложения, виды доходов и расходов, налоговая база, ставки, налоговый период

Налог на прибыль организаций – это прямой налог, его величина прямо зависит от конечных финансовых результатов деятельности организации.

Налог начисляется на прибыль, которую получила организация, то есть на разницу между доходами и расходами.

Прибыль – результат вычитания суммы расходов из суммы доходов организации – является объектом налогообложения.

Правила налогообложения налогом на прибыль определены в главе 25 Налогового кодекса РФ.

Кто платит налоги (ст. 246, ст. 246.2, 247 НК РФ)

- Все российские юридические лица (ООО, ЗАО, ОАО и пр.)
- Иностранное юридическое лицо, которое работает в России через постоянные представительства или просто получает доход от источника в РФ
- Иностранная организация, признаваемая налоговыми резидентами Российской Федерации в соответствии с международным договором по вопросам налогообложения, – для целей применения этого международного договора
- Иностранная организация, местом фактического управления которыми является Российская Федерация, если иное не предусмотрено международным договором по вопросам налогообложения

ОБЪЕКТ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ

Доходы.

Расходы.

Основная ставка: 20%

2% в федеральный бюджет (3% в 2017 – 2020 годах); 0% для отдельных категорий налогоплательщиков, перечень которых приведен ниже.

18% в бюджет субъекта РФ (17 % в 2017 – 2020 годах). Законодательные органы субъектов РФ могут понижать ставку налога для отдельных категорий налогоплательщиков, но не более чем до 13,5% (12,5 % в 2017 – 2020 годах).

Налоговый период – это период, по окончании которого завершается процесс формирования налоговой базы, окончательно определяется сумма налога к уплате. (ст. 285 НК РФ)

По налогу на прибыль организаций налоговым периодом признается календарный год.

Отчетный период:

- Квартал
- Полугодие
- 9 месяцев
- Налоговый период
- Год

15. НДФЛ: плательщики, объект налогообложения, налоговая база, налоговые ставки, налоговый период

Налог на доходы физических лиц (НДФЛ) – основной вид прямых налогов. Исчисляется в процентах от совокупного дохода физических лиц за вычетом документально подтверждённых расходов, в соответствии с действующим законодательством.

Налоговым кодексом Российской Федерации по налогу на доходы физических лиц предусмотрено пять налоговых ставок. Различные налоговые ставки установлены как в отношении видов доходов, так и в отношении категорий налогоплательщиков.

Ставки:

- налоговая ставка в размере 9%
- налоговая ставка в размере 13%
- налоговая ставка в размере 15%
- налоговая ставка в размере 30%
- налоговая ставка в размере 35%

Плательщиками налога на доходы физических лиц являются физические лица, для целей налогообложения, подразделяемые на две группы:

- лица, являющиеся налоговыми резидентами Российской Федерации (фактически находящиеся на территории России не менее 183 календарных дней в течение 12 следующих подряд месяцев);
- лица, не являющиеся налоговыми резидентами Российской Федерации, в случае получения дохода на территории России.

Доходы, облагаемые НДФЛ:

- от продажи имущества, находившегося в собственности менее 3 лет;
- от сдачи имущества в аренду;
- доходы от источников за пределами Российской Федерации;
- доходы в виде разного рода выигрышей;
- иные доходы.

Доходы, не облагаемые НДФЛ:

- доходы от продажи имущества, находившегося в собственности более трех лет;
- доходы, полученные в порядке наследования;
- доходы, полученные по договору дарения от члена семьи и (или) близкого родственника в соответствии с Семейным кодексом Российской Федерации (от супруга, родителей и детей, в том числе усыновителей и усыновленных, дедушки, бабушки и внуков, полнородных и неполнородных (имеющих общих отца или мать) братьев и сестер);
- иные доходы.

Отчетный период: год

16. Основные направления налоговой политики РФ в среднесрочной перспективе

Налоговая политика является только частью стратегии развития государства. Налоговая политика не может существовать обособленно от планов развития других направлений социально–экономической политики. Объединить все направления позволяет закон «О стратегическом планировании в Российской Федерации» от 28.06.2014 № 172–ФЗ.

Приоритетные цели налогообложения РФ 2019–2020:

- Создание условий для удобной оплаты налогов с прибыли для всех категорий субъектов РФ;
- Регулирование производств и применений налоговой базы в экономике РФ.

Получение прибыли вне налогообложения – это крайне актуальная проблема для экономики страны. Предприятия и физлица, которые не платят фискальные платежи, не принимают непосредственного участия в формировании бюджета, вследствие чего наблюдается явный дефицит его доходной части. Но Минфин намерен бороться с теневым сегментом, используя все доступные ему инструменты и методы, даже если для этого придется внести изменения в действующий закон. С этой целью в рамках реализации налоговой политики на 2019–2020 годы будут использованы такие меры:

- переход на онлайн–кассы в розничной торговле, за счет чего продавцы лишатся возможности скрывать свои продажи. При использовании таких касс платежные данные мгновенно передаются в ФНС, которые фиксируют платежи;
- ужесточение таможенного контроля, для чего будет создана единая система «прослеживания» продукции от момента поступления для оформления и до продажи конечному пользователю (планируется запуск пилотного проекта);
- формирование нового госреестра актов гражданского состояния;
- создание единого федерального регистра, в котором будут аккумулированы сведения о гражданах;
- запуск автоматического обмена налоговыми данными, вследствие чего будет сложнее уклониться от уплаты обязательных сборов и платежей и т. д.

Создавая благоприятные условия для развития малого и среднего бизнеса, Минфин намерен полностью систематизировать процесс взимания фискальных сборов и упорядочить налогообложение.

17. Бюджетная система РФ, ее структура, принципы, правовые основы построения и функционирования

Бюджетная система Российской Федерации – это основанная на экономических отношениях и государственном устройстве Российской Федерации, регулируемая законодательством Российской Федерации совокупность федерального бюджета, бюджетов субъектов РФ, местных бюджетов и бюджетов государственных внебюджетных фондов

Система РФ состоит из трех уровней (звеньев), каждый из которых представлен соответствующими видами бюджетов.

Первый уровень бюджетной системы представлен одним видом бюджетов – федеральным.

Различия в статусе разных субъектов РФ определяет множественность видов бюджетов, составляющих второй уровень бюджетной системы РФ. Они включают республиканские бюджеты республик, областные бюджеты областей и областной бюджет автономной области, окружные бюджеты автономных округов, краевые бюджеты краев и городские бюджеты городов федерального.

Третий уровень бюджетной системы Российской Федерации также представлен разными видами бюджетов – бюджетами муниципальных районов, бюджетами городских округов, бюджетами внутригородских муниципальных образований городов федерального значения

Третий уровень бюджетной системы представлен двумя подуровнями: первый – бюджеты муниципальных районов, бюджеты городских округов, бюджеты внутригородских муниципальных образований городов федерального значения; второй – бюджеты городских и сельских поселений.

Характеристика бюджетной системы предполагает определение не только состава бюджетов, входящих в нее, но и принципов ее построения, взаимосвязи бюджетов и их взаимодействия друг с другом.

В ст. 28 Бюджетного кодекса РФ определены следующие принципы бюджетной системы РФ:

Бюджетная система Российской Федерации основана на принципах:

- 1 единства бюджетной системы Российской Федерации;
- 2 разграничения доходов, расходов и источников финансирования дефицитов бюджетов между бюджетами бюджетной системы Российской Федерации;
- 3 самостоятельности бюджетов;
- 4 равенства бюджетных прав субъектов Российской Федерации, муниципальных образований;
- 5 полноты отражения доходов, расходов и источников финансирования дефицитов бюджетов;
- 6 сбалансированности бюджета;
- 7 эффективности использования бюджетных средств;
- 8 общего (совокупного) покрытия расходов бюджетов;
- 9 прозрачности (открытости);

- 10 достоверности бюджета;
- 11 адресности и целевого характера бюджетных средств;
- 12 подведомственности расходов бюджетов;
- 13 единства кассы.

18. Бюджетный процесс: понятие, этапы, участники и их полномочия

Бюджетная система – это главное звено финансовой системы государства, является составляющей частью бюджетного устройства. Бюджетная система – это совокупность бюджетов государств, административно–территориальных образований, государственных учреждений и фондов, которые самостоятельны в бюджетном отношении. Она основана на правовых нормах, экономических отношениях и государственном устройстве. Построение бюджетной системы зависит от формы административного и государственного устройства страны. Все государства подразделяются, в зависимости от степени распределения власти между центром и административно–территориальными образованиями на: унитарные, федеративные и конфедеративные.

В соответствии с БК РФ, бюджетная система федеративных государств состоит из трех звеньев: государственный бюджет, бюджеты членов федерации (субъектов Федерации – в России), местные бюджеты.

Бюджетное устройство в РФ основывается на принципах единства, полноты, реальности, гласности и самостоятельности всех бюджетов, входящих в государственную бюджетную систему.

Бюджетная система РФ имеет ряд проблем и недостатков.

К настоящему времени не нашли должной проработки теоретические основы формирования бюджетов и расходования их средств бюджетами всех уровней бюджетной системы (принципы бюджетной классификации доходов и расходов, принципы построения бюджетов и бюджетной системы, методы, методики, алгоритмы, логико–математический аппарат расчета поступлений от источников дохода и расходования бюджетных средств на социально–экономическое развитие территориальных образований и т. д.).

В этом плане в качестве примера следует отметить, что недостаточно разработаны, например, следующие вопросы:

- методики и алгоритмы расчета поступлений в доход бюджетов и расходования бюджетных средств различными уровнями бюджетной системы;
- принципы формирования бюджетов и расходования бюджетных средств, принципы построения бюджетной системы и функционирования бюджетного процесса;
- бюджетный классификатор доходов и расходов имеет сложную структуру, особенно по расходам (имеет функциональную, экономическую и ведомственную направленность расходов), хотя в принципе весь классификатор всех уровней бюджетной системы целесообразно стандартизировать и свести к единому постатейному классификатору;
- законодательный механизм мобилизации денежных средств в бюджеты и внебюджетные фонды, их перераспределение между бюджетами с учетом перспектив социально–экономического развития государства и регионов;

19. Доходы бюджетов, их виды, распределение по уровням бюджетной системы РФ

В соответствии со ст. 6 БК РФ доходы бюджета – поступающие в бюджет денежные средства, за исключением средств, являющихся в соответствии с настоящим Кодексом источниками финансирования дефицита бюджета.

Ст. 47 БК РФ выделяет собственные доходы бюджетов, к которым относятся:

- налоговые доходы, зачисляемые в бюджеты в соответствии с бюджетным законодательством РФ и законодательством о налогах и сборах;
- неналоговые доходы, зачисляемые в бюджеты в соответствии с законодательством РФ, законами субъектов РФ и муниципальными правовыми актами представительных органов муниципальных образований;
- доходы, полученные бюджетами в виде безвозмездных поступлений, за исключением субвенций.

Межбюджетные отношения основываются на следующих принципах:

- распределения и закрепления расходов бюджетов по определенным уровням бюджетной системы Российской Федерации;
- разграничения (закрепления на постоянной основе и распределения по временным нормативам) регулирующих доходов по уровням бюджетной системы Российской Федерации;
- равенства бюджетных прав субъектов Российской Федерации, равенства бюджетных прав муниципальных образований;
- выравнивания уровней минимальной бюджетной обеспеченности субъектов Российской Федерации, муниципальных образований;
- равенства всех бюджетов Российской Федерации во взаимоотношениях с федеральным бюджетом, равенства местных бюджетов во взаимоотношениях с бюджетами субъектов Российской Федерации.

В соответствии с этими принципами отдельные виды бюджетных расходов могут передаваться из федерального бюджета в бюджеты субъектов РФ и из бюджетов субъектов РФ – в местные бюджеты.

В основе процесса распределения расходов и доходов между звеньями бюджетной системы заложен принцип равенства бюджетов субъектов РФ во взаимоотношениях с федеральным бюджетом и местных бюджетов с региональными бюджетами, который предполагает использование единой методики расчета нормативов финансовых затрат на предоставление государственных и муниципальных услуг, нормативов расчета финансовой помощи территориальным бюджетам, а также единый порядок уплаты федеральных и региональных налогов.

Бюджетным кодексом РФ (ст.48) установлено, что при распределении налоговых доходов по уровням бюджетной системы налоговые доходы бюджетов субъектов РФ должны составлять не менее 50% от суммы доходов консолидированного бюджета РФ.

20. Расходы бюджетов: понятие и роль. Классификация государственных и муниципальных расходов

Использование бюджетных средств, будучи компонентом финансовой деятельности, порождает общественные отношения, к которым применяется понятие расходов бюджетов.

Расходы бюджета – это отношения, возникающие в связи с распределением и использованием централизованного фонда денежных средств по отраслевому, целевому и территориальному назначению.

Расходы бюджета – выплачиваемые из бюджета денежные средства, за исключением средств, являющихся в соответствии с БК РФ источниками финансирования дефицита бюджета (ст. 6 БК РФ).

Виды расходов бюджета:

1 по функциональному признаку (п. 3 ст. 21 БК РФ):

- общегосударственные вопросы;
- национальная оборона;
- национальная безопасность и правоохранительная деятельность;
- национальная экономика;
- жилищно–коммунальное хозяйство;
- охрана окружающей среды;
- образование;
- культура, кинематография;
- здравоохранение;
- социальная политика;
- физическая культура и спорт;
- средства массовой информации;
- обслуживание государственного и муниципального долга;
- межбюджетные трансферты общего характера бюджетам субъектов РФ и муниципальных образований.

2 по территориальному признаку:

- федеральные;
- субъектов РФ;
- местные.

3 по времени осуществления:

- обыкновенные;
- чрезвычайные.

4 по экономическому признаку:

- текущие;
- капитальные;
- инвестиции.

21. Пенсионный фонд РФ, его назначение. Доходы и расходы Пенсионного фонда РФ

Пенсионный фонд Российской Федерации (ПФР) – один из наиболее значимых социальных институтов страны. Это крупнейшая федеральная система оказания государственных услуг в области социального обеспечения в России.

ПФР осуществляет ряд социально значимых функций, в т.ч.:

- установление и выплата страховых пенсий (по старости, по инвалидности, по случаю потери кормильца), накопительной пенсии, пенсии по государственному пенсионному обеспечению, пенсии военнослужащих и их семей, социальных пенсий, пенсии госслужащих;

Средства Пенсионного фонда РФ формируются за счет следующих поступлений:

1. взносов работодателей по единому социальному налогу;
2. взносов граждан, занимающихся индивидуальной трудовой деятельностью по единому социальному налогу;
3. страховых взносов иных категорий работающих граждан;
4. ассигнований из федерального бюджета Российской Федерации на выплату государственных пенсий отдельным категориям граждан;
5. средств, взыскиваемых с работодателей и граждан в результате предъявления регрессных требований;
6. доходов от эмиссии ценных бумаг;
7. добровольных взносов (в том числе валютных ценностей) физических и юридических лиц;
8. доходов от капитализации средств Пенсионного фонда РФ и других поступлений.

Средства Пенсионного фонда РФ направляются на:

1. выплату в соответствии с действующим на территории Российской Федерации законодательством, межгосударственными и международными договорами государственных пенсий;
2. оказание органами социальной защиты населения материальной помощи престарелым и нетрудоспособным гражданам;
3. доставка и пересылка пенсий;
4. финансовое и материально – техническое обеспечение текущей деятельности Пенсионного фонда РФ и его органов;
5. другие мероприятия, связанные с деятельностью Пенсионного фонда РФ.

Расходы бюджета Пенсионного фонда включают в себя следующие показатели:

1. Расходы на общегосударственные вопросы.
 - Расходы на социальную политику, в т.ч.: пенсионное обеспечение, социальное обеспечение населения, прикладные научные исследования в области социальной политики, другие вопросы в области соц. Политики.
2. Расходы на образование.

22. Фонд социального страхования РФ, его назначение. Доходы и расходы Фонда социального страхования РФ.

Фонд социального страхования Российской Федерации является одним из государственных внебюджетных фондов, относящихся к единой бюджетной системе Российской Федерации. Бюджет Фонда, также как и других государственных внебюджетных фондов, не входит в состав консолидированного бюджета Российской Федерации и утверждается в форме самостоятельного федерального закона.

В бюджет ФСС России подлежат зачислению следующие виды доходов:

- страховые взносы на обязательное социальное страхование от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний,
- недоимки, пени и штрафы по взносам в ФСС России,
- доходы от размещения временно свободных средств ФСС России,
- штрафы, санкции, суммы, поступающие в результате возмещения ущерба,
- безвозмездные поступления,
- межбюджетные трансферты из федерального бюджета, передаваемые ФСС России,
- прочие поступления.

Расходы бюджета ФСС России непосредственно зависят от структуры системы социального страхования, которая включает в себя следующие элементы:

- социальное страхование на случай нетрудоспособности в результате общего заболевания, материнства и смерти; социальное страхование от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний; социальное обеспечение отдельных категорий граждан. Основной объем расходов этого фонда составляют выплаты различного рода пособий и страховые выплаты по видам социального страхования (около 90%). За счет средств фонда возмещаются (полностью или частично) расходы работников, детей и определенных социальных групп населения, санаторно–курортное лечение и реабилитацию, содержатся детско–юношеские спортивные школы, осуществляются затраты на управление и материально–техническое обеспечение деятельности фонда.

Учитывая вышесказанное, расходы бюджета ФСС России можно сгруппировать их по функциональному признаку:

- выплата пособий и расходы по социальному страхованию на случай нетрудоспособности в результате общего заболевания, материнства и смерти;
- пособий по временной нетрудоспособности в результате общего заболевания или ухода за больным членом семьи,
- пособий по беременности и родам,
- пособий при постановке на учет при ранних сроках беременности,
- пособий при рождении ребенка,
- пособий по уходу за ребенком до 1,5 лет,
- пособий на погребение

23. Содержание и особенности организации межбюджетных отношений в РФ. Межбюджетные трансферты в РФ, их формы

Межбюджетные отношения – это отношения, которые возникают между органами государственной власти РФ, органами государственной власти субъектов РФ и органами местного самоуправления, которые связаны с формированием и исполнением соответствующих бюджетов (ст. 6 БК РФ).

Наличие межбюджетных отношений определяется неодинаковым экономическим развитием конкретных территорий. Одни из них имеют богатые природные ресурсы, другие обладают важным стратегическим положением, определяющим их значение в государстве. Природные ресурсы принадлежат всем гражданам. Это предопределяет необходимость перераспределения в интересах государства в целом ренты, которую приносят эти ресурсы.

Межбюджетные отношения – отношения между органами государственной власти Российской Федерации, органами государственной власти субъектов Российской Федерации и органами местного самоуправления.

С одной стороны, в предложенной формулировке нет ни одного упоминания о бюджете, но в то же время, понятие вводится именно основополагающим законодательным документом о бюджете и бюджетном устройстве РФ.

Межбюджетные отношения основаны на следующих принципах:

1. распределение и закрепление расходов бюджетов по уровням бюджетной системы РФ;
2. разграничение регулирующих доходов по определенным уровням бюджетной системы РФ;
3. равенство бюджетных прав субъектов РФ, равенство бюджетных прав муниципальных образований;
4. равенство всех бюджетов во взаимоотношениях с федеральным бюджетом, равенство местных бюджетов во взаимоотношениях с бюджетами субъектов РФ;
5. выравнивание уровней минимальной бюджетной обеспеченности субъектов РФ, муниципальных образований.

Таким образом, становится очевидным, что межбюджетные отношения имеют две основные составляющие экономическую и политическую (именно две, а не какую–либо одну, как полагают многие).

Межбюджетные трансферты – средства, предоставляемые одним бюджетом бюджетной системы Российской Федерации другому бюджету бюджетной системы Российской Федерации.

24. Система органов государственного финансового контроля и их полномочия

Государственный финансовый контроль проводят органы законодательной и исполнительной власти. Законодательные (представительные) органы государственной власти и представительные органы муниципальных образований осуществляют следующие формы финансового контроля:

- предварительный контроль в процессе рассмотрения и утверждения законов (решений) о бюджете и по другим финансовым вопросам;
- текущий контроль при рассмотрении вопросов исполнения бюджетов, налогового законодательства и других финансовых вопросов на заседаниях комитетов, комиссий, во время парламентских слушаний и в связи с депутатскими запросами;
- последующий контроль в ходе рассмотрения и утверждения отчетов об исполнении бюджетов.

Для осуществления финансового контроля со стороны представительных органов власти созданы специальные структуры. Например, парламентский контроль на федеральном уровне осуществляют комитеты и комиссии Совета Федерации РФ и Государственной Думы РФ, Счетная палата РФ.

Особое место в проведении парламентского контроля отводится Счетной палате РФ, которая функционирует в соответствии с Федеральным законом от 11 января 1995 г. № 4–ФЗ «О Счетной палате Российской Федерации».

Правительство РФ контролирует и регулирует финансовую деятельность министерств и ведомств, подведомственных ему финансовых органов, вопросы бюджетного федерализма, межбюджетных отношений, единой политики в области финансов, денег, кредита.

Федеральная налоговая служба и налоговые инспекции на местах осуществляют функции по контролю и надзору за соблюдением законодательства о налогах и сборах, за правильностью исчисления, полнотой и своевременностью внесения в бюджет всех налогов и других платежей. Эта служба является уполномоченным федеральным органом исполнительной власти, осуществляющим регистрацию юридических лиц, крестьянских (фермерских) хозяйств и индивидуальных предпринимателей, а также обеспечивающим представление в делах о банкротстве, требований об уплате обязательных платежей и требований Российской Федерации по денежным обязательствам.

Федеральная таможенная служба несет ответственность за поступление таможенных пошлин и обязана:

- проводить проверки по налогам, взимаемым таможенными органами;
- проверять документы, связанные с исчислением и уплатой налогов, взимаемых таможенными органами;

Особая роль в осуществлении финансового контроля принадлежит Центральному банку РФ. Он организует и контролирует денежно-кредитные отношения, осуществляет надзор за деятельностью коммерческих банков.

25. Государственный и муниципальный долг: понятие, классификация. Управление государственным и муниципальным долгом в РФ

Привлекаемые государственные и муниципальные заимствования формируют государственный и муниципальный долг. К увеличению долговых обязательств приводит также предоставление органами власти и органами местного самоуправления гарантий по обязательствам других заемщиков. Поэтому государственный и муниципальный долг представляет собой долговые обязательства, вытекающие из заимствований и гарантий, предоставленных органами власти и органами местного самоуправления по обязательствам других лиц.

В общем виде государственный и муниципальный долг можно определить как долговые обязательства органов государственной власти и органов местного самоуправления перед физическими и юридическими лицами (резидентами и нерезидентами), иностранными государствами, международными организациями и иными субъектами международного права, включая обязательства по предоставленным государственным и муниципальным гарантиям.

Государственный и муниципальный долг выражает собой результат взаимосвязей органов власти и органов местного самоуправления со своими партнерами в части формирования фондов заимствованных средств для удовлетворения общегосударственных (включая местные) потребностей и воспроизводственных нужд субъектов хозяйствования (в части гарантирования их заимствований). Его динамика характеризуется рядом количественных параметров, отражающих те или иные процессы в его движении, а состояние на определенную дату – суммарную величину непогашенных долговых обязательств.

Классификация государственного и муниципального долга может проводиться по разным признакам. Обычно используются следующие: экономический признак (степень охвата совокупности обязательств), тип заемщика, вид долговых обязательств, срочность долговых обязательств, рынок заимствований, тип кредитора, валюта заимствований.

В зависимости от степени охвата совокупности обязательств (по экономическому признаку) государственный и муниципальный долг подразделяется на капитальный, основной и текущий. Капитальный долг представляет собой всю сумму выпущенных и непогашенных органами власти и органами местного самоуправления долговых обязательств и гарантированных ими обязательств других лиц, включая проценты, которые должны быть выплачены по этим обязательствам. Основной долг – это номинальная стоимость всех выпущенных и непогашенных органами власти долговых обязательств и гарантированных ими заимствований других лиц. Текущий долг составляют предстоящие расходы по выплате доходов кредиторам по всем долговым обязательствам, принятым на себя органами власти, и по погашению обязательств, срок оплаты которых наступил.

26. Понятие инвестиций. Источники инвестиционных ресурсов фирмы

Инвестиции – это вложение средств в активы длительного использования для получения прибыли на предприятии или иных результатов.

Однако финансовые возможности предприятия часто ограничены, что является причиной конкуренции между различными проектами. Поэтому выбор инвестиционных проектов должен отражать желаемое направление развития предприятия и учитывать:

- Ожидаемые экономические условия, в которых предприятие будет работать в будущем;

- Перспективы для отрасли или рынка, на котором работает предприятие;

- Конкурентоспособность предприятия.

Существуют следующие типы инвестиций:

- Инвестиции в физические (реальные) активы: здания, сооружения, машины, оборудование и другие материальные ценности сроком службы более одного года;

- Инвестиции в денежные активы («портфельные инвестиции»): акции, облигации, депозиты в банках и другие;

- Инвестиции в нематериальные активы: приобретение прав, лицензий, обучение и другие.

Большинству предприятий доступна многовариантность финансирования инвестиционных проектов, а именно:

- Полное самофинансирование;

- Акционирование;

- Кредитное финансирование;

- Лизинг;

- Смешанное финансирование;

Источниками формирования инвестиционных ресурсов в форме денежных средств выступают следующие активы:

- собственные денежные средства и внутренние резервы предприятия (резервами могут выступать страховые выплаты, амортизационные отчисления, различные накопления, прибыль)

- заемные денежные средства (кредиты, займы и другие долговые инструменты)

- привлеченные инвестиции, в том числе иностранные

- средства, полученные из внебюджетных фондов.

Источники формирования инвестиционных ресурсов в форме реальных активов:

- амортизационные отчисления

- внутрихозяйственные резервы

- нераспределенная прибыль

- кредиты и займы, в том числе от международных и иностранных организаций

- средства, полученные от государства в виде целевого финансирования.

27. Ценные бумаги, их свойства, классификация. Виды ценных бумаг в РФ

Ценной бумагой является документ, удостоверяющий с соблюдением установленной формы и обязательных реквизитов имущественные права, осуществление или передача которых возможны только при его предъявлении.

В Гражданском кодексе РФ перечисляются конкретные виды документов, которые относятся к ценным бумагам: государственная облигация; облигация; вексель; чек; депозитный сертификат; сберегательный сертификат; банковская сберегательная книжка на предъявителя; коносамент; акция; приватизационные ценные бумаги; двойное складское свидетельство; складское свидетельство как часть двойного свидетельства; залоговое свидетельство (варрант) как часть двойного свидетельства; простое складское свидетельство; закладная; другие документы, которые законами о ценных бумагах или в установленном ими порядке отнесены к числу ценных бумаг.

Свойства ценных бумаг

- 1) Обращаемость – способность ценных бумаг покупаться и продаваться на рынке, а также во многих случаях выступать в качестве самостоятельного платежного инструмента.
- 2) Доступность для гражданского оборота – способность ценной бумаги быть объектом других гражданских сделок.
- 3) Стандартность и серийность.
- 4) Документальность; ценная бумага – это всегда документ, и как документ она должна содержать все предусмотренные законодательством обязательные реквизиты.
- 5) Регулируемость и признание государством.

Ценные бумаги выполняют ряд существенных функций:

- 1) Ценные бумаги характеризуют состояние экономики. Стабильные курсы ценных бумаг, как правило, свидетельствуют о хорошем экономическом положении.
- 2) Ценные бумаги играют важную роль при перераспределении капитала между различными сферами экономики. То есть ценные бумаги выполняют перераспределительную функцию.
- 3) Ценные бумаги используются для аккумуляции временно свободных денежных сбережений граждан. То есть ценные бумаги выполняют мобилизующую функцию.
- 4) Ценные бумаги используются для регулирования денежного обращения. То есть ценные бумаги выполняют регулируемую функцию.
- 5) Банки, предприятия и организации используют ценные бумаги как универсальный кредитно–расчетный инструмент. То есть в этом случае ценные бумаги выполняют расчетную функцию.

Ценные бумаги можно классифицировать по следующим признакам:

1. По сроку существования: срочные (краткосрочные, среднесрочные, долгосрочные и отзывные) и бессрочные.

2. По форме существования: бумажная (документарная) или безбумажная (бездокументарная).

3. По форме владения: предъявительские (ценные бумаги на предъявителя) и именные, которые содержат имя своего владельца и зарегистрированы в реестре владельцев данной ценной бумаги.

4. По форме обращения (порядку передачи): передаваемые по соглашению сторон (путем вручения, путем цессии) или ордерные (передаваемые путем приказа владельца – индоссамента).

5. По форме выпуска: эмиссионные или неэмиссионные ценные бумаги.

6. По регистрируемости: регистрируемые (государственная регистрация или регистрация ЦБ РФ) и нерегистрируемые.

7. По национальной принадлежности: российские или иностранные.

8. По виду эмитента: государственные ценные бумаги (это обычно различные виды облигаций, выпускаемые государством), негосударственные или корпоративные (это ценные бумаги, которые выпускаются в обращение компаниями, банками, организациями и даже частными лицами).

28. Правовые основы страхового дела. Участники, формы и виды страхования

Страхование затрагивает интересы практически всех субъектов экономики. В страховых компаниях и во внебюджетных страховых фондах концентрируются огромные средства, предназначенные для выплат страхователям. От соблюдения финансовых обязательств, принятых страховщиками, зависит финансовое благополучие населения, субъектов хозяйствования. Сохранность страховых фондов и их целевое использование, соблюдение взаимных обязательств страховщиков и страхователей требуют жесткого и постоянного государственного контроля и регулирования. Контроль и регулирование в свою очередь должны опираться на законы и иные нормативные документы.

В России формируется трехступенчатая система страхового права:

- Гражданский и Налоговый кодексы РФ (общее законодательство);
- специальные законы о страховой деятельности;
- нормативные акты правительства и министерств в области страхования.

Общее законодательство охватывает правовые акты, регулирующие деятельность всех субъектов права независимо от вида предпринимательской деятельности, рода занятий. К общему законодательству относятся Гражданский кодекс РФ, Налоговый кодекс РФ, Таможенный кодекс, кодекс Торгового мореплавания, Воздушный кодекс и множество федеральных законов. Эта база достаточно часто изменяется в связи с быстро меняющейся экономической ситуацией в России. Этими правовыми актами устанавливаются организационно-правовые формы и определяется порядок создания организаций, в том числе и страховых. Законодательством регулируются договорные правоотношения, отношения предприятий между собой и государством, что важно для налогообложения и т.д.

Страховой рынок – сложная интегрированная система.

Структура страхового рынка: страховые организации, страхователи, страховые продукты, страховые посредники, профессиональные оценщики страховых рисков и убытков, объединения страховщиков, объединения страхователей.

В качестве общих показателей, характеризующих состояние страхового рынка, относятся:

- Собранная премия по всем видам страхования и перестрахования;
- Прирост страховых премий;
- Выплаты страховых возмещений;
- Брутто–норма убыточности;
- Количество заключенных договоров страхования
- Доля страхового рынка в ВВП.
- Размер премий на душу населения

Организация страхового рынка – это управление страхованием как частью финансового рынка.

29. Федеральный и территориальные фонды обязательного медицинского страхования, их назначение, доходы и расходы

Стратегическим направлением деятельности ФОМС является обеспечение исполнения на территории Российской Федерации Закона Российской Федерации №326–ФЗ от 29 ноября 2010 года «Об обязательном медицинском страховании в Российской Федерации», а также развитие и совершенствование нормативно–методической базы обязательного медицинского страхования.

Территориальные фонды – некоммерческие организации, созданные субъектами Российской Федерации в соответствии с настоящим Федеральным законом для реализации государственной политики в сфере обязательного медицинского страхования на территориях субъектов Российской Федерации.

В бюджет ФФОМС зачисляются следующие виды доходов:

- обязательные страховые взносы
- недоимки, пени и штрафы по взносам в ФФОМС,
- доходы от размещения временно свободных средств ФФОМС,
- штрафы, санкции, суммы, поступающие в результате возмещения ущерба,
- безвозмездные поступления,
- межбюджетные трансферты из федерального бюджета, передаваемые в ФФОМС,
- прочие поступления.

Основным доходным источником формирования ФФОМС являются страховые взносы.

В бюджеты ТФОМС зачисляются следующие виды доходов:

- обязательные страховые взносы
- недоимки и пени по взносам в ТФОМС,
- доходы от размещения временно свободных денежных средств ТФОМС,
- штрафы, санкции, суммы, поступающие в результате возмещения ущерба,
- безвозмездные поступления,
- межбюджетные трансферты из ФФОМС,
- межбюджетные трансферты из бюджетов субъектов РФ, передаваемые ТФОМС, в том числе поступления в качестве страховых взносов на обязательное медицинское страхование неработающего населения,
- прочие поступления.

Расходы бюджета ФФОМС можно разделить на следующие группы:

- расходы на выравнивание финансовых условий деятельности ТФОМС (87% всех расходов);
- расходы на финансирование целевых программ в области медицинского страхования (10,5%);
- расходы на компьютеризацию системы обязательного медицинского страхования (1%);
- расходы на содержание аппарата управления ФФОМС (1%);
- прочие расходы (0,5%).

30. Финансовые правоотношения, их особенности, виды и признаки

Финансовые правоотношения – это урегулированные нормами финансового права общественные отношения, участники которых выступают как носители юридических прав и обязанностей, реализующие содержащиеся в этих нормах предписания по образованию, распределению и использованию государственных денежных фондов и доходов.

Особенности финансовых правоотношений:

1) Финансовые правоотношения возникают в процессе планового образования, распределения и использования государственных (а также муниципальных) денежных фондов и доходов.

2) финансовые правоотношения являются разновидностью имущественных, так как возникают по поводу денежных средств, точнее – финансовых ресурсов государства.

3) Следующая особенность финансовых правоотношений состоит в том, что одной из сторон в них всегда выступает государство или его уполномоченный орган, органы местного самоуправления.

Виды финансовых правоотношений:

1) По материальному содержанию: бюджетные, налоговые, страховые, кредитные и т.д.

2) Материальные финансовые правоотношения возникают непосредственно по поводу денежных средств.

3) В процессуальные финансовые правоотношения есть форма реализации материальных правоотношений, они непосредственно предшествуют или следуют за материальными правоотношениями.

8. Субъекты финансовых правоотношений.

Субъекты финансовых правоотношений – это лица непосредственно участвующие в финансовых правоотношениях.

Основным признаком правосубъектности юридических и физических лиц в финансовых правоотношениях является наличие самостоятельного источника дохода.

Виды субъектов финансовых правоотношений:

1) Государство и его территориальные подразделения: РФ, субъекты РФ, муниципальные образования, административно–территориальные образования закрытого режима.

2) Коллективные субъекты: уполномоченные органы государственной власти и муниципальные образования; организации и коммерческие банки;

3) Индивидуальные субъекты: физические лица, т.е. граждане, лица без гражданства и иностранцы.

Содержание правоотношений зависит от конкретного вида правоотношений.